

**การเปิดเผยรายการและจำนวนราคากลางการซื้อที่ปรึกษา  
ตารางแสดงงบประมาณที่ได้รับจัดสรรและรายละเอียดค่าใช้จ่ายในการซื้อที่ปรึกษา**

๑. ชื่อโครงการ กิจกรรมเพิ่มขีดความสามารถสามารถธุรกิจอุตสาหกรรมที่ดูแลรักษา ภายใต้ โครงการเพิ่มศักยภาพและยกระดับเทคโนโลยีอุตสาหกรรม ประจำปีงบประมาณ ๒๕๖๒	
๒. หน่วยงานเจ้าของโครงการ กองพัฒนาขีดความสามารถสามารถธุรกิจอุตสาหกรรม การส่งเสริมอุตสาหกรรม	
๓. วงเงินงบประมาณที่ได้รับจัดสรร ๔,๕๐๐,๐๐๐ บาท (สี่ล้านห้าแสนบาทถ้วน)	
๔. วันที่กำหนดគรากกลาง วันที่ ๒๘ พฤษภาคม ๒๕๖๑	
๕. เป็นเงิน ๔,๕๐๐,๐๐๐ บาท (สี่ล้านห้าแสนบาทถ้วน)	
๖. ค่าตอบแทนบุคลากร ๒,๗๓๐,๙๔๒ บาท (สองล้านห้าแสนบาทถ้วน)	
๖.๑ ประเภทที่ปรึกษา กลุ่มงานวิจัย (ภาคเอกชน)	
๖.๒ คุณสมบัติที่ปรึกษา	
๑.๒.๑ เป็นสถานศึกษาหรือสถาบันอิสระหรือนิติบุคคลจดทะเบียนเป็นที่ปรึกษาแก่ศูนย์ข้อมูล ที่ปรึกษา กระทรวงการคลัง ตามระเบียบกระทรวงการคลังว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างและ บริหารพัสดุภาครัฐ พ.ก. ๒๕๖๐	
๑.๒.๒ เป็นที่ปรึกษาที่มีผลงานเป็นที่ประจักษ์ มีความรู้และประสบการณ์ด้านการพัฒนาศักยภาพ ผู้ประกอบการ SMEs โดยเฉพาะในกลุ่มธุรกิจ Food Truck และอุตสาหกรรมสนับสนุน ที่เกี่ยวข้อง ในเรื่องของการเพิ่มผลิตภาพ (ลดของเสีย ลดต้นทุน เพิ่มยอดขาย) การตลาด การ พัฒนาสินค้าให้มีมูลค่าเพิ่ม พัฒนามาตรฐานด้านอาชีวนาฏย์และความปลอดภัยที่เหมาะสม มีความรู้ด้านเทคโนโลยี นวัตกรรม และดิจิทัล การทดสอบตลาด ตลอดจนเชื่อมโยงเครือข่าย แหล่งเงินทุนและสินเชื่อต่างๆ	
๑.๒.๓ ที่ปรึกษามีความสามารถดำเนินการฝึกอบรม ให้ความรู้เพื่อพัฒนาศักยภาพผู้ประกอบการ SMEs โดยเฉพาะในกลุ่มธุรกิจ Food Truck และอุตสาหกรรมสนับสนุนที่เกี่ยวข้อง ในเรื่องของการ เพิ่มผลิตภาพ (ลดของเสีย ลดต้นทุน เพิ่มยอดขาย) การตลาด การพัฒนาสินค้าให้มี มูลค่าเพิ่ม พัฒนามาตรฐานด้านอาชีวนาฏย์และความปลอดภัยที่เหมาะสม มีความรู้ด้าน เทคโนโลยี นวัตกรรม และดิจิทัล การทดสอบตลาด ตลอดจนเชื่อมโยงเครือข่ายแหล่ง เงินทุนและสินเชื่อต่างๆ ให้แล้วเสร็จภายในกรอบระยะเวลาที่กำหนดอย่างมีคุณภาพ	
๑.๒.๔ ที่ปรึกษาต้องมีทรัพยากร (บุคลากรและอุปกรณ์ประกอบการทำงาน) ที่สามารถดำเนินการ ฝึกอบรมให้ความรู้ด้านการพัฒนาศักยภาพผู้ประกอบการ SMEs โดยเฉพาะในกลุ่มธุรกิจ Food Truck และอุตสาหกรรมสนับสนุนที่เกี่ยวข้อง ในเรื่องของการเพิ่มผลิตภาพ (ลดของเสีย ลดต้นทุน เพิ่มยอดขาย) การตลาด การพัฒนาสินค้าให้มีมูลค่าเพิ่ม พัฒนามาตรฐานด้าน อาชีวนาฏย์และความปลอดภัยที่เหมาะสม มีความรู้ด้านเทคโนโลยี นวัตกรรม และดิจิทัล การทดสอบตลาด ตลอดจนเชื่อมโยงเครือข่ายแหล่งเงินทุนและสินเชื่อต่างๆ ในกรอบ ระยะเวลาที่กำหนด โดยความมุ่งหมายการภายในโครงการที่ประกอบด้วยที่ปรึกษาหรือบุคลากร ในด้านต่างๆ ดังนี้	

#### ๑.๒.๔.๑ หัวหน้าโครงการ จำนวน ๑ คน โดยมีคุณสมบัติ ดังนี้

- มีวุฒิการศึกษามาไม่ต่ำกว่าระดับปริญญาโทหรือเทียบเท่า ในสาขา วิศวกรรมศาสตร์ วิทยาศาสตร์ บริหารธุรกิจ การตลาด หรือสาขาวิชาอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง ที่สามารถบริหารจัดการ โครงการฯ ในกลุ่มวิชาชีพอุตสาหกรรม อาหารและประป้า
- มีประสบการณ์ ความรู้ที่เกี่ยวข้องกับการบริหาร การจัดการ การวิเคราะห์ การจัดการความรู้ในองค์กร และการบริหารโครงการฯ เป็นระยะเวลา ไม่น้อยกว่า ๓๐ ปี

๑.๒.๔.๒ ที่ปรึกษาที่สามารถดำเนินการฝึกอบรมให้ความรู้ด้านการพัฒนาศักยภาพ ผู้ประกอบการ SMEs โดยเฉพาะในกลุ่มธุรกิจ Food Truck และอุตสาหกรรม สนับสนุนที่เกี่ยวข้อง ในเรื่องของการเพิ่มผลิตภาพ (สูตรของเสียง ลดดันทุน เพิ่มยอดขาย) การตลาด การพัฒนาสินค้าให้มีมูลค่าเพิ่ม พัฒนามาตรฐาน ด้านยาชีวอนามัยและความปลอดภัยที่เหมาะสม มีความรู้ด้านเทคโนโลยี นวัตกรรมและติดจิ้งจอก การทดสอบผลิต ทดลองเชื้อมโยงเครือข่ายแหล่งเงินทุน และสินเชื่อต่างๆ จำนวน ๑ คน โดยมีคุณสมบัติ ดังนี้

- มีวุฒิการศึกษามาไม่ต่ำกว่าระดับปริญญาตรีหรือเทียบเท่า ในสาขา วิศวกรรมศาสตร์ วิทยาศาสตร์ บริหารธุรกิจ การตลาด หรือสาขาวิชาอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง ที่สามารถดำเนินการฝึกอบรมและจัดกิจกรรมทดสอบผลิต ในการพัฒนาศักยภาพในกลุ่มธุรกิจ Food Truck และอุตสาหกรรม สนับสนุนที่เกี่ยวข้อง ในเรื่องของการเพิ่มผลิตภาพ (สูตรของเสียง ลดดันทุน เพิ่มยอดขาย) การตลาด การพัฒนาสินค้าให้มีมูลค่าเพิ่ม พัฒนามาตรฐานด้านยาชีวอนามัย และความปลอดภัยที่เหมาะสม มีความรู้ด้านเทคโนโลยี นวัตกรรม และ ติดจิ้งจอก การทดสอบผลิต ทดลองเชื้อมโยงเครือข่ายแหล่งเงินทุนและ สินเชื่อต่างๆ รวมทั้งการวางแผนกลยุทธ์ การบริหารเชิงกลยุทธ์ของภาครัฐ และเอกชน การบริหารผลปฏิบัติงาน การจัดทำการประเมินผลและตัวชี้วัด และการนำระบบบริหารด้วยกลยุทธ์ไปใช้งานทั้งภาครัฐและเอกชน เป็น ระยะเวลาไม่น้อยกว่า ๕ ปี

#### ๑.๒.๕.๑ เอกบุคคลโครงการ จำนวน ๑ คน โดยมีคุณสมบัติ ดังนี้

- มีวุฒิการศึกษามาไม่ต่ำกว่าระดับปริญญาตรีหรือเทียบเท่า
- มีประสบการณ์ในการปฏิบัติงานโครงการ เป็นระยะเวลาไม่น้อยกว่า ๓ ปี

๑.๒.๕ ไม่เป็นผู้ถูกกระชุ่มใจไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ทิ้งงานและได้แจ้งเวียนหรือแคล้ว หรือไม่เป็นผู้ได้รับผล ของการลักลอบให้บุคคลหรือบุคคลอื่นเป็นผู้ทิ้งงาน

๑.๒.๖ ไม่เป็นผู้ที่มีผลประโยชน์ร่วมกันกับผู้เสนอผลงานรายอื่นๆ ณ วันประกาศ หรือไม่เป็นผู้กระทำ การอันเป็นการขัดขวางการแข่งขันราคาย่อมเป็นธรรม

๑.๒.๗ ไม่เป็นผู้ได้รับเชกสิทธิ์หรือความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่อนุชัชลาไทย เว้นแต่ระบุผล ของผู้เสนอราคาได้มีคำสั่งให้สละสิทธิ์และความคุ้มกันเข่นไว้กัน

**ตารางรายละเอียดประมาณการค่าใช้จ่ายที่ปรึกษา**

ที่	รายการ	รวมเงิน (บาท)
●	ค่าตอบแทนบุคลากรหลัก (ระยะเวลาดำเนินงาน ๖ เดือน) <ul style="list-style-type: none"> <li>- หัวหน้าโครงการ ภูมิบริญญาโท ประสบการณ์ไม่น้อยกว่า ๑๐ ปี (๗๕,๖๗๒ บาท x ๑ คน x ๖ เดือน)</li> <li>- ที่ปรึกษาที่ ภูมิบริญญาตรี ประสบการณ์ไม่น้อยกว่า ๕ ปี (๓๖,๖๔๐ บาท x ๑ คน x ๖ เดือน)</li> </ul>	๑๑๒,๓๑๒
๒	ค่าตอบแทนบุคลากรสนับสนุน (ระยะเวลาดำเนินงาน ๘ เดือน) <ul style="list-style-type: none"> <li>- เลขานุการโครงการ ภูมิบริญญาตรี ประสบการณ์ไม่น้อยกว่า ๓ ปี (๑๕,๐๐๐ บาท x ๑ คน x ๘ เดือน)</li> </ul>	๑๒๐,๐๐๐
<b>รวม</b>		<b>๒๓๒,๓๑๒</b>

**๒. ค่าวัสดุอุปกรณ์**

**๙๙๖,๐๐๐ บาท (หนึ่งแสนเก้าหมื่นสองพันบาทถ้วน)**

ที่	รายการ	รวมเงิน (บาท)
๑	ค่าวัสดุอุปกรณ์ในการจัดทำสื่อประชาสัมพันธ์โครงการฯ	๑๐๐,๐๐๐
๒	ค่าจัดทำรายงานโครงการ (๕ วัน x ๕ ชุด x ๖๐๐ บาท)	๑๕,๐๐๐
<b>รวม</b>		<b>๑๑๕,๐๐๐</b>

**๓. ค่าใช้จ่ายในการเดินทางไปต่างประเทศ (ตัวเมีย)**

**-ไม่มี-**

**๔. ค่าใช้จ่ายอื่นๆ**

**๑,๔๔๗,๖๔๔ บาท (หนึ่งล้านสี่หมื่นเจ็ดพันสองร้อยสี่สิบแปดบาทถ้วน)**

ที่	รายการ	รวมเงิน (บาท)
๑	ค่าใช้จ่ายการจัดฝึกอบรมเชิงปฏิบัติการให้ความรู้การพัฒนาธุรกิจยุทธศาสตร์รวมทุกด้านและอุตสาหกรรมสนับสนุนที่เกี่ยวข้องด้านมาตรฐานความปลอดภัยและอาชีวอนามัย ; สมาร์ทฟิตแทร็ค (๕ วัน) <ul style="list-style-type: none"> <li>- ค่าวิทยากร (๑ คน x ๗,๖๐๐ บาท x ๕ วัน x ๒ ครั้ง)</li> <li>- ค่าอาหารและอาหารว่าง (๕๐ คน x ๕๕๐ บาท x ๕ วัน x ๒ ครั้ง)</li> <li>- ค่าเอกสาร (๕๐ คน x ๕๐๐ บาท/ครั้ง x ๒ ครั้ง)</li> </ul>	๕๕๐,๐๐๐
		๒๑๖,๐๐๐
		๒๗๕,๐๐๐
		๕๐,๐๐๐

๖	ค่าใช้จ่ายการจัดสัมมนาพิธีอิ่มอโนในรับรองผู้คุ้มครอง/ใบอนุบัตร (๑ วัน)	๘๗,๒๐๐
	- ค่าวิทยากร (๑ คน x ๗,๖๐๐ บาท x ๑ วัน)	๗,๖๐๐
	- ค่าอาหารและอาหารว่าง (๑๐๐ คน x ๔๕๐ บาท x ๑ วัน)	๔๕,๐๐๐
	- ค่าเอกสาร (๑๐๐ คน x ๔๕๐ บาท)	๔๕,๐๐๐
	- ค่าเสื้อ (๕ ตัว x ๒,๐๐๐ บาท)	๑๐,๐๐๐
๗	ค่าใช้จ่ายการจัดสัมมนาค้าแม่ค้าในไลม์แอลชนวัตกรรมให้กับธุรกิจผู้คุ้มครอง (๒ วัน)	๑๒๖,๖๐๐
	- ค่าวิทยากร (๒ คน x ๗,๖๐๐ บาท x ๒ วัน x ๒ คน)	๔๗,๒๐๐
	- ค่าอาหารและอาหารว่าง (๑๐ คน x ๔๕๐ บาท x ๒ วัน x ๒ คน)	๙๖,๐๐๐
	- ค่าเอกสาร (๑๐ คน x ๔๕๐ บาท x ๒ คน)	๙,๐๐๐
๘	ค่าใช้จ่ายการจัดอบรมเชิงปฏิบัติการ (ผลิตภัณฑ์) (๒ วัน)	๑๒๖,๖๐๐
	- ค่าวิทยากร (๒ คน x ๗,๖๐๐ บาท x ๒ วัน x ๒ คน)	๔๗,๒๐๐
	- ค่าอาหารและอาหารว่าง (๑๐ คน x ๔๕๐ บาท x ๒ วัน x ๒ คน)	๙๖,๐๐๐
	- ค่าเอกสาร (๑๐ คน x ๔๕๐ บาท x ๒ คน)	๙,๐๐๐
๙	ค่าใช้จ่ายการจัดกิจกรรมเชื่อมโยงระหว่างหน่วยงาน (๑ วัน)	๔๗,๒๐๐
	- ค่าวิทยากร (๑ คน x ๗,๖๐๐ บาท x ๑ วัน)	๗,๖๐๐
	- ค่าอาหารและอาหารว่าง (๖๐ คน x ๔๕๐ บาท x ๑ วัน)	๒๗,๐๐๐
	- ค่าเอกสาร (๖๐ คน x ๔๕๐ บาท)	๑,๐๐๐
๑๐	ค่าใช้จ่ายการจัดสัมมนาความรู้ด้านการตลาด (๒ วัน)	๗๔,๔๐๐
	- ค่าวิทยากร (๒ คน x ๗,๖๐๐ บาท x ๒ วัน)	๔๗,๒๐๐
	- ค่าอาหารและอาหารว่าง (๑๐ คน x ๔๕๐ บาท x ๒ วัน)	๙๖,๐๐๐
	- ค่าเอกสาร (๑๐ คน x ๔๕๐ บาท)	๙,๐๐๐
๑๑	ค่าใช้จ่ายจัดกิจกรรมการเชื่อมโยงทางการตลาด	๕๗๐,๐๐๐
	- ค่าทดสอบตลาด (๕,๕๐๐ บาท x ๖๐ กิจกรรม)	๓๓๐,๐๐๐
๑๒	ค่าใช้จ่ายการจัดสัมมนาปิดโครงการ	๖๐,๔๔๔
	- ค่าวิทยากร (๑ คน x ๗,๖๐๐ บาท x ๑ วัน)	๗,๖๐๐
	- ค่าอาหารและอาหารว่าง (๔๕๐ บาท x ๖๐ คน x ๑ วัน)	๓๓,๐๐๐
	- ค่าเอกสาร (๖๐ คน x ๔๕๐ บาท)	๓,๐๐๐
	- ค่าเสื้อ (๕ ตัว x ๒,๐๐๐ บาท)	๑๐,๐๐๐
	- อื่นๆ (เช่น ค่าตกแต่งสถานที่ ค่าเชยันบ้าย เป็นต้น)	๔,๖๔๔
รวม		๑,๕๕๗,๒๔๔

จำนวนเงินที่ใช้จ่ายรวม ๑,๕๕๗,๒๔๔ บาท  
(สิ้นทั้งหมดบาทถ้วน)

- หมายเหตุ - ค่าใช้จ่ายทุกรายการสามารถถัวเฉลี่ยกันได้ทุกรายการ  
- ราคานี้แสดงเป็นรายการที่รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว

๔. รายชื่อผู้รับผิดชอบในการกำหนดค่าใช้จ่าย/ดำเนินการ/ขอนเบตคำนิ่นการ (TOR)

กฤษ ใจดี

(นายพลาญช วงศิริวัฒน์)

วิศวกรชำนาญการ

ประธานกรรมการ

นรร ใจดี

(นายทินวัฒน์ แก้วสวี)

นักวิชาการอุดสาหกรรมชำนาญการ

กรรมการ

๕. ที่มาของงบประมาณการดำเนินการ (ราคาอ้างอิง)

๕.๑ แนวทางการใช้อัตราค่าตอบแทนที่ปรึกษาไทยอัตราใหม่ ตามหนังสือกระทรวงการคลัง ที่ กศ ๐๙๐๗/ว.๘๙ ลงวันที่ ๒๐ พฤศจิกายน พ.ศ. ๒๕๔๙ ของศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษา สำนักงานบริหารหนี้สาธารณะ กระทรวงการคลัง

๕.๒ หลักเกณฑ์รายการค่างการจ้างที่ปรึกษา ตามหนังสือกระทรวงการคลัง ที่ กศ ๐๙๐๗/๑๖๗๓๕ ลงวันที่ ๑๒ สิงหาคม พ.ศ. ๒๕๔๙

๕.๓ แนวทางการคำนวณอัตราค่าตอบแทนบุคลากร

- อัตราเงินเดือนพื้นฐาน กลุ่มวิจัย (ภาคเอกชน)

บุคลากรหลัก

ระดับการศึกษา ประสบการณ์ เงินเดือนพื้นฐาน

ก. ปริญญาโท ๕-๑๐ ปี

๔๐,๗๐๐ บาท

ข. ปริญญาตรี ๕-๑๐ ปี

๒๔,๐๐๐ บาท

อัตราค่าตอบแทน อัตราค่าตอบแทนบุคลากร

๑.๗๖

๗๑,๖๓๖ บาท

๑.๗๖

๒๔,๖๕๖ บาท

บุคลากรสนับสนุน

ระดับการศึกษา ประสบการณ์ เงินเดือนพื้นฐาน

ก. ปริญญาตรี ๐ - ๔ ปี

๑๔,๐๐๐ บาท

อัตราค่าตอบแทน อัตราค่าตอบแทนบุคลากร

๑

๑๔,๐๐๐ บาท

อัตราค่าตอบแทน สถาบันของรัฐ

๑.๗๖

จำนวนวัน/เดือน

๓๐ วัน

**ขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษา (Term of Reference :TOR)**

**กิจกรรมเพิ่มปั้นความสามารถธุรกิจอุตสาหกรรมฟู้ดทรัค  
ภายใต้โครงการเพิ่มศักยภาพและยกระดับเทคโนโลยีอุตสาหกรรม  
ประจำปีงบประมาณ พ.ศ.๒๕๖๒**

**กองพัฒนาชีวิตความสามารถธุรกิจอุตสาหกรรม กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม**

**๑. หลักการและเหตุผล**

การเติบโตของอุตสาหกรรมร้านจ้าหน่ายสินค้าเคลื่อนที่ หรือ ฟู้ดทรัค (Food Truck) ในปัจจุบันนี้ มีการเติบโตที่สูงมากขึ้นอย่างรวดเร็วทุกปี ปัจจุบันมีรถฟู้ดทรัคกว่า ๓,๕๐๐ คันทั่วประเทศ โดยแบ่งเป็น อาหารดาว ๕๗% อาหารหวาน ๑๕% และเครื่องดื่ม ๒๘% ธุรกิจของฟู้ดทรัคมีการกระจายตัวอยู่ใน กรุงเทพฯ กว่าร้อยละ ๗๐ และที่เหลืออยู่ในส่วนภูมิภาค โดยการลงทุนเริ่มต้นของรถฟู้ดทรัคอยู่ที่คันละ ๑,๐๐๐,๐๐๐ บาท และมีรายได้เฉลี่ยอยู่ที่ ๙๐๐,๐๐๐ บาท/คัน/ปี เป็นมูลค่าตลาดรวม ๑,๗๕๐ ล้านบาท โดยการขยายตัวของธุรกิจฟู้ดทรัคนั้นเดิบโดยอย่างรวดเร็ว โดยจากสถิติในช่วง ๒ ปีที่ผ่านมา (ประมาณปี ๒๕๕๘-๒๕๖๙) มียอดตัวปีละประมาณ ๑๐๐% และคาดว่าจะเติบโตเพิ่มขึ้นจากเดิมไป ๓,๕๐๐ คัน ทั่วประเทศภายในระยะเวลา ๕ ปี โดยเฉพาะการเติบโตในต่างจังหวัด คิดเป็นมูลค่าการลงทุนกว่า ๑,๕๐๐ ล้านบาท โดยจะมีรายได้จากการจ้าหน่ายสินค้ากว่า ๔,๕๕๐ ล้านบาท สร้างรายได้ให้กับเศรษฐกิจฐานราก และชุมชนทั่วประเทศ

ธุรกิจฟู้ดทรัคนี้ ไม่ได้มีแต่ร้านค้าเดียวที่เพียงอย่างเดียว หากแต่ประกอบด้วยธุรกิจเกี่ยวเนื่องและสนับสนุน แบ่งเป็น ๘ หมวดธุรกิจ ได้แก่ ๑) ธุรกิจจราณ์และที่เกี่ยวข้อง ๒) ธุรกิจการเงินและการบริการทางธุรกิจ ๓) ธุรกิจการศึกษาและพัฒนาบุคลากร ๔) ธุรกิจการจัดงานแสดงสินค้าและประชาสัมพันธ์ ๕) ธุรกิจเกี่ยวกับอาหารและเครื่องดื่ม ๖) ธุรกิจร้านค้า ศูนย์การค้า และตลาดนัด ๗) ธุรกิจเกี่ยวข้องกับ การดำเนินงานและการขายอาหาร และ ๘) ธุรกิจเกี่ยวกับเทคโนโลยี เว็บไซต์ และการติดต่อสื่อสาร ซึ่ง การส่งเสริมให้ธุรกิจฟู้ดทรัคของประเทศไทยเติบโตไปตามเป้าหมาย (๓,๕๐๐ คัน) นั้น จะเกิดเงินหมุนเวียน ในเครือข่ายธุรกิจนี้ได้อีกกว่า ๒๐,๐๐๐ ล้านบาท

กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม (กสอ.) ได้เล็งเห็นความสำคัญและโอกาสของอุตสาหกรรมฟู้ดทรัค ที่ต่อยอดจากอุตสาหกรรมยานยนต์และขั้นส่วนรวมกับอุตสาหกรรมอาหารและร้านอาหารที่ประเทศไทย มี ความเข้มแข็งเป็นทุนเดิม จึงได้ผลักดันและร่วมมือกับหน่วยงานเครือข่ายในการยกระดับอุตสาหกรรม ร้านจ้าหน่ายสินค้าเคลื่อนที่ หรือฟู้ดทรัค ให้เติบโตอย่างยั่งยืน มีมาตรฐานความสะอาดและความปลอดภัย เป็นที่ยอมรับในสังคม และขยายตัวสู่ภูมิภาคอาเซียนต่อไป

## ๒. วัตถุประสงค์

- ๒.๑ พัฒนาธุรกิจผู้ค้าทรัพค้าให้มีมาตรฐานในด้านความปลอดภัยและอาชีวอนามัยที่เหมาะสม
- ๒.๒ เพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินธุรกิจผู้ค้าทรัพค้าด้วยดิจิทัล เทคโนโลยี และนวัตกรรม
- ๒.๓ สร้างความตระหนักรถึงโอกาสทางธุรกิจผู้ค้าทรัพค้าและเชื่อมโยงแหล่งเงินทุนและลินเช่อตามนโยบายต่างๆ
- ๒.๔ เพื่อสร้างการรับรู้ให้ผู้บริโภคทั้งในและต่างประเทศได้รู้จักผลิตภัณฑ์ของเครือข่าย Food Truck สามารถสร้างมูลค่าเพิ่มทางการตลาด และเพิ่มช่องทางการตลาดให้แก่ผู้ค้าภัณฑ์ของเครือข่าย

## ๓. กลุ่มเป้าหมาย

- ๓.๑ หน่วยงานที่ทำหน้าที่ในการส่งเสริมและสนับสนุน SMEs
- ๓.๒ หน่วยงานดำเนินการพัฒนาและส่งเสริมเครือข่ายผู้ค้าทรัพค้า
- ๓.๓ กลุ่มผู้ประกอบการธุรกิจผู้ค้าทรัพค้า และอุตสาหกรรมสนับสนุนที่เกี่ยวข้อง ตั้งแต่ต้นน้ำ กลางน้ำ ปลายน้ำ ที่มีศักยภาพและเป็นที่ต้องการของคลาด

## ๔. สาขาเป้าหมาย

อุตสาหกรรมอาหารประชุม และอุตสาหกรรมสนับสนุนที่เกี่ยวข้อง ที่มีศักยภาพในแต่ละพื้นที่

## ๕. พื้นที่ดำเนินงาน

กรุงเทพฯ และปริมณฑล หรือพื้นที่ที่ได้รับความเห็นชอบจากการส่งเสริมอุตสาหกรรม

## ๖. ระยะเวลาดำเนินโครงการ

๒๕๐ วัน นับตั้งจากวันลงนามในสัญญา

## ๗. วงเงินงบประมาณ

๔,๕๐๐,๐๐๐ บาท (สี่ล้านห้าแสนบาทถ้วน)

#### ๔. วิธีการจ้างที่ปรึกษา

ดำเนินการจัดซื้อที่ปรึกษาโดยวิธีคัดเลือก ตามพระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ.๒๕๖๐ มาตรา ๓๐ วรรคหนึ่ง (๒) งานจ้างที่ปรึกษา โดยวิธีคัดเลือก ให้กรรมการในกรณี ดังต่อไปนี้ (๑) เป็นงานที่ซับซ้อน ซับซ้อนมาก หรือมีเทคนิคเฉพาะไม่เหมาะสมที่จะดำเนินการโดยวิธีประกวดเชิงแข่งขันทั่วไป

#### ๕. ผลผลิต

รายละเอียด	เป้าหมาย
<b>เชิงปริมาณ</b>	
๕.๑ ผู้ประกอบการ SMEs ได้รับการพัฒนาด้านการเพิ่มผลิตภาพ หรือพัฒนาสินค้าให้มีมูลค่าเพิ่มขึ้นในการดำเนินธุรกิจฟู้ดทรัค และ อุตสาหกรรมสนับสนุนที่เกี่ยวข้อง	๖๐ กิจการ
๕.๒ ผู้ประกอบการ SMEs ได้รับการพัฒนามาตรฐานด้าน อาชีวอนามัยและความปลอดภัยที่เหมาะสม	๑๐๐ คน
<b>เชิงคุณภาพ</b>	
๕.๓ ผู้รับบริการมีความพึงพอใจต่อกระบวนการให้บริการ	ไม่น้อยกว่า ร้อยละ ๘๕

#### ๖. ผลลัพธ์

รายละเอียด	เป้าหมาย
๖.๑ ร้อยละของจำนวน SMEs ที่ได้รับการพัฒนาศักยภาพและ เพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินธุรกิจ Food Truck และ อุตสาหกรรมสนับสนุนที่เกี่ยวข้องตามเกณฑ์ที่กำหนด อย่างใดอย่าง หนึ่ง ดังนี้ - ลดของเสีย ๙% หรือ ลดต้นทุน ๘% หรือเพิ่มรายได้ราย ๕%	ร้อยละ ๖๐ (๔๕ กิจการ)
๖.๒ ร้อยละของจำนวนผู้ประกอบการ SME ที่ได้รับการพัฒนา สินค้าให้มีมูลค่าเพิ่มขึ้นอย่างน้อย ร้อยละ ๓๐	ร้อยละ ๗๐ (๕๖ กิจการ)
๖.๓ ผู้ประกอบการ SME ในเครือข่ายที่เข้าร่วมโครงการสามารถ ลดต้นทุนในการดำเนินธุรกิจหรือมีการขยายตัวทางเศรษฐกิจ	ไม่น้อยกว่า ๒๕ ล้านบาท

### ๑๑. ขอบเขตของงานและวิธีการดำเนินงาน

เพื่อให้การพัฒนาธุรกิจอุตสาหกรรมฟื้นฟู และอุตสาหกรรมสนับสนุนที่เกี่ยวข้อง บรรลุวัตถุประสงค์ของโครงการ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม จะดำเนินการจัดจ้างที่ปรึกษาที่มีความพร้อม มีบุคลากรและทีมงานที่มีความรู้ ประสบการณ์ สอดคล้องกับวัตถุประสงค์และผลลัพธ์ของโครงการ โดยมีขอบเขตการดำเนินงานดังนี้

๑๑.๑ ที่ปรึกษาต้องดำเนินการจัดทำแผนการดำเนินงานกิจกรรมการพัฒนาธุรกิจอุตสาหกรรมฟื้นฟูการสมาร์ทฟื้นฟู ภายใต้โครงการเพิ่มขีดความสามารถอุตสาหกรรมฟื้นฟู (สมาร์ทฟื้นฟู) โดยมีลักษณะดังนี้

(๑) วัตถุประสงค์การดำเนินงาน ขั้นตอนและวิธีดำเนินงานอย่างละเอียด

(๒) แผนการดำเนินการ (Gantt Chart) โดยกำหนดระยะเวลาการดำเนินโครงการ นับตั้งแต่วันที่เริ่มจนถึงวันที่สิ้นสุดการดำเนินการโครงการ พร้อมตารางแสดงวัน เวลาหรือช่วงเวลา ในการดำเนินกิจกรรมแต่ละกิจกรรม

(๓) ขั้นตอน วิธีการ รูปแบบ และแนวทางการดำเนินกิจกรรมตามแผนปฏิบัติงาน พร้อมตัวชี้วัดของผู้เข้าร่วมโครงการแต่ละราย

๑๑.๒ ที่ปรึกษาต้องดำเนินการจัดประชุมหน่วยงานหรือผู้เกี่ยวข้องกับกิจกรรมการพัฒนาธุรกิจอุตสาหกรรมฟื้นฟูการเป็นสมาร์ทฟื้นฟู ประกอบด้วย กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม (กสอ.) และภาคหน่วยงานต่างๆ อย่างน้อย ๑ ครั้ง โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อ

(๑) ชี้แจงทำความเข้าใจกับหน่วยงานที่ส่งเสริมและสนับสนุนธุรกิจอุตสาหกรรมฟื้นฟู และอุตสาหกรรมสนับสนุนที่เกี่ยวข้อง ในการดำเนินกิจกรรม

(๒) กำหนดขอบเขตพื้นที่เป้าหมายในการดำเนินกิจกรรม คลองคุณพันธ์ที่ที่กำหนด

(๓) บูรณาการการทำงานร่วมกันระหว่างหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง ในการร่วมกันจัดทำและรับรองมาตรฐานความปลอดภัยและอาชีวอนามัยที่เหมาะสม

(๔) จัดทำรายงานสรุปแนวทางการบูรณาการความร่วมมือระหว่างหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง

๑๑.๓ ที่ปรึกษาต้องดำเนินการจัดทำรายละเอียดวิธีการประชาสัมพันธ์เผยแพร่โครงการ ตลอดระยะเวลาการดำเนินกิจกรรม ประกอบด้วย รายละเอียดช่องทาง ระยะเวลา สถานที่ในการรับสมัคร สถานประกอบการเข้าร่วมกิจกรรม รวมถึงเอกสารและแบบฟอร์มที่ใช้ในการรับสมัครและแบบประเมินตนเองของผู้ประกอบการ (Self-Assessment)

๑๑.๔ ที่ปรึกษาต้องจัดทำสื่อประชาสัมพันธ์อื่นๆ ตามความเหมาะสม เพื่อเผยแพร่การดำเนินงานผ่านสื่อต่างๆ จำนวนอย่างน้อย ๑ ครั้ง ผ่านสื่อออนไลน์ที่เป็น Social Media เช่น YouTube Facebook หรือสิ่งพิมพ์ วิทยุ ฯลฯ เป็นต้น โดยการประชาสัมพันธ์ทุกครั้ง ต้องมีการแสดงสัญลักษณ์ (Logo) ของ กสอ.

๑๑.๕ ที่ปรึกษาต้องดำเนินการประชาสัมพันธ์ เผยแพร่กิจกรรมโครงการ รวมทั้งการรับสมัครและคัดเลือกผู้ประกอบการกลุ่มเป้าหมายเข้าร่วมกิจกรรม จำนวน ๖๐ กิจกรรม (ตัวชี้วัด ๑.๑) ตามพื้นที่เป้าหมายที่กำหนด โดยรับสมัครผ่านช่องทางออนไลน์ ได้แก่ เว็บไซต์ของ กสอ. เป็นต้น และรับสมัครผ่านหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง โดยกำหนดหลักเกณฑ์การคัดเลือกสถานประกอบการเข้าร่วมกิจกรรมเป็นต้น ประกอบด้วย

- เป็นบุคคล หรือนิติบุคคล สัญชาติไทย หรือวิสาหกิจชุมชนที่ได้ดำเนินกิจกรรมมา

ไม่น้อยกว่า ๑ ปี

- เป็นผู้ประกอบการ SMEs ในภาคการผลิต บริการ ค้าปลีก หรือค้าส่ง ในกลุ่มธุรกิจ อุตสาหกรรมปั๊ดทรัค และอุตสาหกรรมสนับสนุนที่เกี่ยวข้อง

- มีความพร้อมในด้านบุคลากร และมีเวลาในการเข้าร่วมโครงการ
- เป็นสถานประกอบการที่ดำเนินธุรกิจอย่างถูกต้อง และมีจริยธรรม
- หลักเกณฑ์อื่นๆ ตามความเหมาะสม

๑๑.๖ ที่ปรึกษาต้องดำเนินการประเมินศักยภาพตนเอง (Self-Assessment) ตามแบบประเมิน ศักยภาพธุรกิจ และต้องมีผู้สมัครเข้าร่วมกิจกรรม ไม่น้อยกว่า ๖๐ กิจการ พร้อมรวบรวมรายละเอียด ผู้รับบริการตามแบบฟอร์ม A๑/๖๒

๑๑.๗ ที่ปรึกษาต้องจัดทำสรุปข้อมูลที่ได้จากการประเมินตนเองผู้ประกอบการ (Self-Assessment) เพื่อนำมาจัดและจุดอ่อน พร้อมรายละเอียดที่ได้จากการประเมินตนเอง มากำหนดเป็นแนวทางในการ พัฒนาธุรกิจอุตสาหกรรมปั๊ดทรัคสู่การเป็นสมาร์ทปั๊ดทรัค

๑๑.๘ ที่ปรึกษาต้องดำเนินการกิจกรรม ดังนี้

(๑) ด้านการสร้างมาตรฐานความปลอดภัยและอาชีวอนามัยที่เหมาะสม โดยมีรายละเอียด ดังนี้

- จัดทำแผนการดำเนินงานในการฝึกอบรมด้านมาตรฐานความปลอดภัยและอาชีวอนามัยที่เหมาะสม สู่การเป็นสมาร์ทปั๊ดทรัค ทั้ง ๔ องค์ประกอบ ได้แก่ คน ครัว รถ และตลาด

- สร้างความร่วมมือกับหน่วยงานเครือข่ายในการจัดทำและรับรองมาตรฐานความปลอดภัยและอาชีวอนามัย

- จัดอบรมให้ความรู้การพัฒนาธุรกิจอุตสาหกรรมปั๊ดทรัค และอุตสาหกรรมสนับสนุนที่เกี่ยวข้อง ด้านมาตรฐานความปลอดภัยและอาชีวอนามัย (สมาร์ทปั๊ดทรัค) ผู้เข้าร่วม เป็นจำนวน รวมไม่น้อยกว่า ๑๐๐ คน อย่างน้อย ๕ วัน โดยจัดอย่างน้อย ๒ ครั้ง (ตัวชี้วัด ๕.๒) พร้อมรวบรวมรายละเอียด ผู้รับบริการตามแบบฟอร์ม A๑/๖๒ และจัดผลความพึงพอใจของผู้รับบริการตามแบบฟอร์ม S/๖๒

- ประสานหน่วยงานเครือข่ายที่เกี่ยวข้องในการตรวจสอบประเมินและรับรองธุรกิจ อุตสาหกรรมปั๊ดทรัคให้ได้มาตรฐาน

- สรุปผลการตรวจประเมินธุรกิจอุตสาหกรรมปั๊ดทรัคที่ได้การรับรอง รวมทั้งเสนอให้ กสอ. เห็นชอบ

- จัดพิธีมอบใบรับรองปั๊ดทรัคที่เข้าร่วมโครงการ โดยต้องมีสื่อและผู้เข้าร่วมงาน รวมกัน ไม่น้อยกว่า ๓๐๐ คน รวมทั้งการประชาสัมพันธ์เผยแพร่ผลการดำเนินงานผ่านสื่อออนไลน์ที่เป็น Social Media เช่น YouTube Facebook สิ่งพิมพ์ หรือวิทยุ ฯลฯ ไม่น้อยกว่า ๕ สื่อ

- จัดทำ Infographic จำนวนอย่างน้อย ๑ เรื่อง เพื่อเผยแพร่และประชาสัมพันธ์ กิจกรรม

- จัดทำรายงานสรุปผลการพัฒนาธุรกิจอุตสาหกรรมปั๊ดทรัค

(๒) ด้านการเพิ่มประสิทธิภาพด้วยดิจิทัล เทคโนโลยีและนวัตกรรม โดยมีรายละเอียด ดังนี้

- จัดทำแผนการดำเนินงานการเพิ่มประสิทธิภาพด้วยดิจิทัล เทคโนโลยีและนวัตกรรม

- จัดประชุมหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง เพื่อชี้แจงรายละเอียดโครงการ/กิจกรรม พร้อม ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับกลุ่มเป้าหมายและหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง

- จัดอบรมด้านดิจิทัล เทคโนโลยีและนวัตกรรม ให้กับธุรกิจปั๊ดทรัค จำนวน ๖ วัน รวมจำนวนคนไม่น้อยกว่า ๖๐ กิจการ

- จัดอบรมเชิงปฏิบัติการเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินธุรกิจผู้ด้วยเทคโนโลยีและอุตสาหกรรมสนับสนุน (๒ วัน) เป็นจำนวนรวมไม่น้อยกว่า ๖๐ กิจการ พร้อมสรุประยงานประเมินผล (ตัวชี้วัด ๑๐.๑) และวัดผลความพึงพอใจของผู้รับบริการตามแบบฟอร์ม S/๖๒

- จัดทำ Infographic จำนวนอย่างน้อย ๑ เรื่อง เพื่อเผยแพร่และประชาสัมพันธ์กิจกรรม

- จัดทำรายงานสรุปผลการพัฒนาธุรกิจอุตสาหกรรมผู้ด้วยเทคโนโลยี

๓) ดำเนินการเชื่อมโยงเครือข่ายและทดสอบภาค โดยมีรายละเอียด ดังนี้

- จัดทำแผนการดำเนินงานในเชื่อมโยงเครือข่ายและทดสอบภาค

- ประชุมเครือข่ายผู้ด้วยเทคโนโลยี หน่วยงานที่เกี่ยวข้อง เพื่อทบทวนแผนยุทธศาสตร์และหารือแนวทางในการดำเนินกิจกรรม

- จัดกิจกรรมเชื่อมโยงระหว่างหน่วยงานเครือข่ายที่เกี่ยวข้องในการส่งเสริมธุรกิจผู้ด้วยเทคโนโลยี อย่างน้อย ๑ ครั้ง มีผู้เข้าร่วมไม่น้อยกว่า ๖๐ คน

- จัดอบรมให้ความรู้ด้านการการขยายธุรกิจ การตลาดและแฟรนไชส์ ระยะเวลา ๒ วัน ให้กับธุรกิจผู้ด้วยเทคโนโลยี อย่างน้อย ๑ ครั้ง มีผู้เข้าร่วมไม่น้อยกว่า ๔๐ คน

- จัดทำสื่อประชาสัมพันธ์กิจกรรม พร้อมคู่มือการดำเนินงาน และเอกสารอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง

- จัดกิจกรรมทดสอบภาค อย่างน้อย ๑ ครั้ง

- จัดทำรายงานสรุปผลเชื่อมโยงเครือข่ายและทดสอบภาค

- จัดกิจกรรมเชื่อมโยงเครือข่ายกับโครงการ/กิจกรรมด้านๆ ที่อยู่ภายใต้การดำเนินการของกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม กระทรวงอุตสาหกรรม อาทิ โครงการหมู่บ้านอุตสาหกรรมสร้างสรรค์ (Creative Industry Village : CIV) ศูนย์ปฏิรูปสู่อุตสาหกรรม ๕.๐ (Industry Transformation Center : ITC ๕.๐) Digital Value Chain Local to Global : T-Goodtech แหล่งเงินทุน และอื่นๆ อย่างน้อย ๑ ครั้ง

๑๑.๘ ที่ปรึกษาดำเนินการจัดสัมมนาสรุปผลโครงการ พร้อมเชื่อมโยงกับเชื่อมโยบาย และหาความต้องการของผู้ประกอบการธุรกิจผู้ด้วยเทคโนโลยีไป รวมทั้งแสดงข่าวความสำเร็จของกิจกรรม (ไม่น้อยกว่า ๕ สื้อ)

๑๑.๙ ที่ปรึกษาต้องเข้าร่วมประชุมบูรณาการกับกรมส่งเสริมอุตสาหกรรมเพื่อติดตามผลการดำเนินงานความเหมาะสม

๑๑.๑๐ ที่ปรึกษาสรุปผลการดำเนินงานและจัดทำ Success Cases อย่างน้อย ๑๐ กิจการ พร้อมดำเนินการวัดผลความพึงพอใจของวิสาหกิจที่เข้าร่วมกิจกรรมและประเมินผลเมื่อจบกิจกรรม ตามแบบฟอร์มที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมกำหนด (แบบฟอร์ม S/๖๒) และ ดำเนินการจัดเก็บผลลัพธ์ของสถานประกอบการที่เข้าร่วมกิจกรรมเมื่อดำเนินกิจกรรมเสร็จสิ้น ตามแบบฟอร์มที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมกำหนด (แบบฟอร์ม ๐๑/๖๒)

๑๑.๑๑ ที่ปรึกษาต้องดำเนินการจัดเก็บข้อมูลในการพัฒนาเครือข่าย Food Truck ตั้งต่อไปนี้

- ข้อมูลพื้นฐานกิจกรรมที่เข้าร่วมกิจกรรมและประมวลผลเมื่อจบกิจกรรม ตามแบบฟอร์มที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมกำหนด (แบบฟอร์ม S/๖๒) และ ดำเนินการจัดเก็บผลลัพธ์ของสถานประกอบการที่เข้าร่วมกิจกรรมเมื่อดำเนินกิจกรรมเสร็จสิ้น ตามแบบฟอร์มที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมกำหนด (แบบฟอร์ม ๐๑/๖๒)

- ข้อมูลผู้เข้าร่วมโครงการ และ ข้อมูลที่ปรึกษา ผู้เชี่ยวชาญ วิทยากร ที่ปฏิบัติงานในโครงการ

- ข้อมูลกิจกรรมในการพัฒนาเครือข่าย Food Truck ที่ปรึกษาต้องดำเนินการบันทึก เทปหรือคลิปวิดีโอ เพื่อให้สามารถเรียนย้อนหลัง หรือใช้จัดทำ e-learning ซึ่งจะเป็นประโยชน์ต่อการร่วมมือ และส่งเสริมแนวคิดในการพัฒนาเครือข่ายและเชื่อมโยงความร่วมมือกับหน่วยงานอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง รวมถึง นำไปเผยแพร่ใน Social Media และ/หรือ สื่ออื่นๆ โดยวิทยากร ผู้บรรยาย หรือผู้ทรงคุณวุฒิลงนามยินยอม ให้บันทึกภาพเพื่อเผยแพร่ให้เกิดประโยชน์สูงสุด

## ๑๒. การส่งมอบงาน (การแบ่งงาน)

กำหนดระยะเวลาการรายงานผลการดำเนินงานและการส่งมอบงาน แบ่งเป็น ๕ งวด ดังนี้

งวดที่ ๑ จัดส่งรายงานเบื้องต้น (Inception Report) ภายใน ๓๐ วันนับถ้วนจากวันลงนาม ในสัญญาจ้าง ประกอบด้วยงานที่ต้องส่งมอบ ดังนี้

๑. แผนการดำเนินงาน ตาราง วัน เวลาหรือช่วงวันเวลา ในการดำเนินกิจกรรมแต่ละกิจกรรม ขั้นตอน วิธีการ และรูปแบบ แนวทางการดำเนินกิจกรรมตามแผนปฏิบัติงาน พร้อมตัวชี้วัดของผู้เข้าร่วม โครงการแต่ละราย กำหนดระยะเวลาการดำเนินโครงการ นับตั้งแต่วันที่เริ่มงานถึงวันที่สิ้นสุดการดำเนินการ โครงการ

๒. ผลการประชุมผู้ที่เกี่ยวข้องกับกิจกรรมการพัฒนาเครือข่าย Food Truck ประกอบด้วย กรรมส่งเสริมอุตสาหกรรม และภาคีที่มีส่วนได้เสีย

๓. หลักฐานการประชาสัมพันธ์เผยแพร่กิจกรรมผ่านสื่อต่างๆ และรายละเอียดวิธีการรับสมัคร หลักเกณฑ์การคัดเลือก รูปแบบ และวิธีการ รวมถึงสถานที่ และ/หรือ ช่องทางในการรับสมัคร รวมทั้ง แบบฟอร์มต่างๆ เช่น ใบสมัคร แบบการประเมินตนเองผู้ประกอบการ (Self-Assessment) ฯลฯ

๔. ผลการจัดทำหลักสูตรการอบรม หัวข้อ วัสดุประสงค์ รายละเอียดหลักสูตร จำนวนชั่วโมง ในแต่ละหัวข้อของหลักสูตร ตลอดจนระยะเวลา หรือ ชั่วโมงการลงพื้นที่เพื่อพัฒนาผู้ประกอบการ ณ สถาน ประกอบการของคู่มิตร เป้าหมาย หรือสถานที่ที่เหมาะสมต่อการดำเนินงานและผู้ประกอบการ

๕. ผลการศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูล แนวทางการพัฒนาเครือข่าย เพื่อเป็นแนวทางในการ พัฒนาและส่งเสริมเครือข่าย Food Truck ให้ตรงกับความต้องการของตลาดและมีแนวทางที่ชัดเจน

๖. รายชื่อที่ปรึกษาและ/หรือผู้เชี่ยวชาญที่มีความรู้ความชำนาญเฉพาะด้าน พร้อมทั้งแนบ ประวัติ คุณสมบัติและประสบการณ์

๗. รายชื่อเจ้าหน้าที่หรือบุคลากรผู้รับผิดชอบโครงการ เพื่อท่าหน้าที่ประสานงานเรื่องต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินโครงการ กับ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม

๘. ประชุมร่วมกับ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม ตามความเหมาะสม

งวดที่ ๒ จัดส่งรายงานความคืบหน้า (Progress Report) ครั้งที่ ๑ ภายใน ๙๐ วันนับถ้วนจาก วันลงนามในสัญญาจ้าง ประกอบด้วยงานที่ต้องส่งมอบ ดังนี้

๑. ดำเนินการฝึกอบรมด้านมาตรฐานความปลอดภัยและอาชีวอนามัยที่เหมาะสม สู่การเป็น สมาร์ทฟู้ดทรัค ทั้ง ๕ องค์ประกอบ ได้แก่ คน ครัว รถ และตลาด

๒. ประชุมความร่วมมือกับหน่วยงานเครือข่ายในการจัดทำและรับรองมาตรฐานความ ปลอดภัยและอาชีวอนามัย

๓. ผู้ก่ออบรมให้ความรู้การพัฒนาธุรกิจอุตสาหกรรมปัจจุบัน และอุตสาหกรรมสนับสนุนที่เกี่ยวข้อง ด้านมาตรฐานความปลอดภัยและอาชีวอนามัย (สมาร์ทปัจจุบัน) ผู้เข้าร่วม เป็นจำนวนรวมไม่น้อยกว่า ๑๐๐ คน อย่างน้อย ๕ วัน โดยจัดอย่างน้อย ๒ ครั้ง

๔. ประสานหน่วยงานเครือข่ายที่เกี่ยวข้องในการตรวจประเมินและรับรองธุรกิจอุตสาหกรรมปัจจุบันให้ได้มาตรฐาน

๕. ตรวจประเมินธุรกิจอุตสาหกรรมปัจจุบันที่ได้การรับรอง รวมทั้งเสนอให้ กสอ. เท็งชอน

๖. จัดพิธีมอบใบรับรองปัจจุบันให้เข้าร่วมโครงการ โดยต้องมีสื่อและผู้เข้าร่วมงานรวมกัน ไม่น้อยกว่า ๑๐๐ คน รวมทั้งการประชาสัมพันธ์เผยแพร่ผลการดำเนินงาน ผ่านสื่อออนไลน์ที่เป็น Social Media เช่น YouTube Facebook สิงห์พิมพ์ หรือวิทยุ ฯลฯ ไม่น้อยกว่า ๕ สื่อ

๗. จัดทำ Infographic จำนวนอย่างน้อย ๑ เรื่อง เพื่อเผยแพร่และประชาสัมพันธ์กิจกรรม

๘. รายงานสรุปผลการพัฒนาธุรกิจอุตสาหกรรมปัจจุบัน

๙. รายชื่อผู้ประกอบการที่ผ่านการคัดเลือกเข้าร่วมกิจกรรม จำนวนไม่น้อยกว่า ๖๐ กิจการ ตามเกณฑ์การคัดเลือกที่กำหนด โดยการคัดเลือกต้องมีเจ้าหน้าที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมเข้าร่วมการพิจารณาร่วมกับที่ปรึกษา

๑๐. ประเมินศักยภาพตนเอง (Self-Assessment) ตามแบบประเมินศักยภาพธุรกิจ และต้องมีผู้สมควรเข้าร่วมกิจกรรม ไม่น้อยกว่า ๖๐ กิจการ พร้อมรวบรวมรายละเอียดผู้รับบริการตามแบบฟอร์ม A๑/๖๒

๑๑. สรุปข้อมูลผลที่ได้จากการประเมินตนเองของผู้ประกอบการ (Self-Assessment) เพื่อนำจุดแข็งและจุดอ่อน พร้อมรายละเอียดที่ได้จากการประเมินตนเอง มากำหนดเป็นแนวทางในการพัฒนาธุรกิจอุตสาหกรรมปัจจุบันสู่การเป็นสมาร์ทปัจจุบัน

๑๒. ประชุมร่วมกับ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม ตามความเหมาะสม

งวดที่ ๗ จัดส่งรายงานความคืบหน้า (Progress Report) ครั้งที่ ๒ ภายใน ๑๕๐ วันนับถ้วน จากวันลงนามในสัญญาจ้าง ประกอบด้วยงานที่ต้องส่งมอบ ดังนี้

๑. ดำเนินงานการเพิ่มประสิทธิภาพด้วยดิจิทัล เทคโนโลยีและนวัตกรรม

๒. จัดประชุมนำเสนอที่เกี่ยวข้อง เพื่อชี้แจงรายละเอียดโครงการ/กิจกรรม พร้อม ลงนามบันทึกข้อตกลงความร่วมมือกับคุณเป้าหมายและหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง

๓. จัดอบรมด้านดิจิทัล เทคโนโลยีและนวัตกรรม ให้กับธุรกิจปัจจุบัน จำนวน ๖ วัน รวมกันไม่น้อยกว่า ๖๐ คน

๔. จัดอบรมเชิงปฏิบัติการเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินธุรกิจปัจจุบัน และอุตสาหกรรมสนับสนุน (๒ วัน) เป็นจำนวนรวมไม่น้อยกว่า ๖๐ กิจการ พร้อมสรุปรายงานประเมินผล (ตัวชี้วัด ๑๐.๑) และวัดผลความพึงพอใจของผู้รับบริการตามแบบฟอร์ม S/๖๒๖๒

๕. จัดทำ Infographic จำนวนอย่างน้อย ๑ เรื่อง เพื่อเผยแพร่และประชาสัมพันธ์กิจกรรม

๖. รายงานสรุปผลการพัฒนาธุรกิจอุตสาหกรรมปัจจุบัน

๗. ประชุมร่วมกับ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม ตามความเหมาะสม

งวดที่ ๘ จัดส่งรายงานฉบับสมบูรณ์ (Final Report) ภายใน ๑๕๐ วันนับถ้วนจากวันลงนามในสัญญาจ้าง ประกอบด้วยงานที่ต้องส่งมอบ ดังนี้

๑. ดำเนินงานเพื่อมโยงเครือข่ายและทดสอบตลาด

๒. ประชุมเครือข่ายผู้ศึกษา หน่วยงานที่เกี่ยวข้อง เพื่อทบทวนแผนยุทธศาสตร์และหารือแนวทางในการดำเนินกิจกรรม

๓. จัดกิจกรรมเชื่อมโยงระหว่างหน่วยงานเครือข่ายที่เกี่ยวข้องในการส่งเสริมธุรกิจผู้ศึกษา อย่างน้อย ๑ ครั้ง มีผู้เข้าร่วมไม่น้อยกว่า ๖๐ คน

๔. อบรมให้ความรู้ด้านการขยายธุรกิจ การตลาดและแฟรนไชส์ ระยะเวลา ๒ วัน ให้กับธุรกิจผู้ศึกษา อย่างน้อย ๑ ครั้ง มีผู้เข้าร่วมไม่น้อยกว่า ๕๐ คน

๕. สรุปการจัดทำสื่อประชาสัมพันธ์กิจกรรม พร้อมคู่มือการดำเนินงาน และเอกสารอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง

๖. จัดกิจกรรมทดสอบตลาด อย่างน้อย ๑ ครั้ง

๗. รายงานสรุปผลกิจกรรมเชื่อมโยงเครือข่ายและทดสอบตลาด

๘. ผลการจัดสัมมนาสรุปผลโครงการ พร้อมเชื่อมโยงสินเชื่อไปยัง หลากหลายด้านต้องการของผู้ประกอบการธุรกิจผู้ศึกษาในปัจจุบัน รวมถึงแหล่งทุนที่เกี่ยวข้อง (ไม่น้อยกว่า ๕ สื่อ)

๙. รายงานสรุปผลการดำเนินงานทั้งหมด ผลลัพธ์ของการพัฒนาธุรกิจผู้ศึกษาโดยการดำเนินงานไม่น้อยกว่า ๖๐ กิจการ ปัญหาอุปสรรค และข้อเสนอแนะ พร้อมภาพถ่ายประกอบ และดำเนินการรักษาความพึงพอใจของวิสาหกิจที่เข้าร่วมกิจกรรมและประเมินผลกระทบเมื่อจบกิจกรรม ตามแบบฟอร์มที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมกำหนด (แบบฟอร์ม R/๖๖) และดำเนินการจัดเก็บผลลัพธ์ของสถานประกอบการที่เข้าร่วมกิจกรรมเมื่อดำเนินกิจกรรมเสร็จสิ้น ตามแบบฟอร์มที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมกำหนด (แบบฟอร์ม O/๖๖)

๑๐. สรุปผลการจัดเก็บข้อมูลในการพัฒนาเครือข่าย Food Truck ดังต่อไปนี้

- ข้อมูลพื้นฐานกลุ่มเครือข่าย เช่น ประวัติความเป็นมา โครงสร้างคณะกรรมการ ทะเบียน สมาชิก (ชื่อ-สกุล / ที่อยู่ / ประเภทธุรกิจ / โทรศัพท์ที่สามารถติดต่อได้) วิสัยทัศน์ เป้าหมาย แผนกลยุทธ์ แผนปฏิบัติงาน และกิจกรรมที่คัดเลือกมาดำเนินการเพื่อพัฒนากลุ่มเครือข่ายทั้งในระยะสั้น ระยะกลาง และระยะยาว

- ข้อมูลผู้เข้าร่วมโครงการ และ ข้อมูลที่ปรึกษา ผู้เชี่ยวชาญ วิทยากร ที่ปฏิบัติงานในโครงการ

- ข้อมูลกิจกรรมในการพัฒนาเครือข่าย Food Truck ที่ปรึกษาต้องดำเนินการบันทึก เทปหรือคลิปวิดีโอ เพื่อให้สามารถเรียนรู้น้องหลัง หรือใช้จัดทำ e-learning ซึ่งจะเป็นประโยชน์ต่อการร่วมมือและส่งเสริมแนวคิดในการพัฒนาเครือข่ายและเชื่อมโยงความร่วมมือกับหน่วยงานอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง รวมถึงนำไปเผยแพร่ใน Social Media และหรือสื่ออื่นๆ โดยวิทยากร ผู้บรรยาย หรือผู้ทรงคุณวุฒิลงนามยืนยันให้บันทึกภาพเพื่อยกย่องให้เกียรติโดยชัดเจนสูงสุด

๑๑. บทสรุปผู้บริหาร ความพยายามไม่เกิน ๒ หน้า A4 ความสำเร็จของการพัฒนาสถานประกอบการกลุ่มเป้าหมาย (Success Case) พร้อมภาพประกอบ ความพยายามไม่เกิน ๕ หน้า A4 ไม่น้อยกว่า ร้อยละ ๑๐ ของจำนวนผลผลิตทั้งหมด

หมายเหตุ การจัดทำรายงานเพื่อส่งงานแต่ละวงจร ให้จัดทำรายงานในรูปแบบเอกสารที่เป็นรูปเล่มจำนวน ๕ ฉบับ โดยมีรายละเอียด ดังนี้

๑. จัดส่งรายงานที่จัดทำเป็นเอกสารรูปเล่ม โดยรายงานดังกล่าวให้มีลักษณะอย่างน้อยดังต่อไปนี้

• สารบัญ

- ไฟล์หน้ากำกับทุกหน้า

รายงานการดำเนินกิจกรรมทุกรายการในงวดงานนี้ (เช่น การประชุม อบรม สัมมนา ศึกษาดูงาน หรือการให้คำปรึกษาแนะนำ) จะต้องประกอบด้วยชื่อกิจกรรม วัดถูประสงค์ วัน เวลา สถานที่ ชื่อวิทยากร จำนวนและรายชื่อผู้เข้าร่วมกิจกรรม รูปภาพกิจกรรมตามสมควร ผลที่ได้รับจากการประเมินผล หรือความพึงพอใจและข้อเสนอแนะ เป็นต้น

๒. ในการจัดส่งรายงานฉบับสมบูรณ์ (Final Report) ให้จัดทำรายงานในรูปแบบเอกสารที่เป็นรูปเล่มจำนวน ๕ ฉบับ และในรูปแบบ CD หรือ DVD จำนวน ๕ ชุด โดยไฟล์รายงานอิเล็กทรอนิกส์ต้องมีเนื้อหาตรงกันและครบถ้วนในรายงานเอกสารที่เป็นรูปเล่ม และบันทึกในรูปแบบ (Format) ของ Microsoft Office เช่น Word (.doc), Excel (.xls), Power point (.ppt), Portable Document Format (.pdf) หรือรูปภาพ (.bmp, .jpg, .tiff) รูปแบบใดรูปแบบหนึ่ง หรือประกอบกันหลายรูปแบบก็ได้ หากที่ปรึกษาต้องการส่งไฟล์รายงานอิเล็กทรอนิกส์ในรูปแบบอื่นนอกเหนือจากที่กล่าวถึง จะต้องได้รับการยินยอมจากหน่วยงานเจ้าของโครงการก่อน

๓. บันทึกของ/คล่องบรรจุ CD หรือ DVD บันทึกไฟล์รายงานอิเล็กทรอนิกส์ และบันทึก CD หรือ DVD ต้องติดสติกเกอร์ระบุชื่อโครงการและปีงบประมาณที่ดำเนินการ

๔. บันทึกข้อมูลผลงานในระบบบันทึกข้อมูลผลงานผู้รับจ้าง <http://contractorwork.dip.go.th> ในการส่งงวดงานแต่ละงวด

### ๑๓. การเบิกจ่ายเงิน (ตามงวดงาน)

#### ๑๓.๑ การจ่ายค่าจ้างที่ปรึกษา

ผู้รับจ้างได้แบ่งเนื้องาน ออกเป็น ๕ งานด้าน และกำหนดจ่ายค่าจ้างที่ปรึกษา รวมภาษีมูลค่าเพิ่มและค่าใช้จ่ายทั้งปวงไว้แล้ว ดังนี้

งวดที่ ๑ จ่ายเงินค่าจ้าง ร้อยละ ๒๕ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อที่ปรึกษาส่งรายงานผลการปฏิบัติงานตามเงื่อนไขการส่งมอบงานในข้อ ๑๒ งวดที่ ๑ ภายใน ๓๐ วันนับถ้วนจากวันลงนามในสัญญาจ้าง โดยได้รับความเห็นชอบจากคณะกรรมการตรวจสอบรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาแล้ว

งวดที่ ๒ จ่ายเงินค่าจ้าง ร้อยละ ๓๐ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อที่ปรึกษาส่งรายงานผลการปฏิบัติงานตามเงื่อนไขการส่งมอบงานในข้อ ๑๒ งวดที่ ๒ ภายใน ๙๐ วันนับถ้วนจากวันลงนามในสัญญาจ้าง โดยได้รับความเห็นชอบจากคณะกรรมการตรวจสอบรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาแล้ว

งวดที่ ๓ จ่ายเงินค่าจ้าง ร้อยละ ๓๐ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อที่ปรึกษาส่งรายงานผลการปฏิบัติงานตามเงื่อนไขการส่งมอบงานในข้อ ๑๒ งวดที่ ๓ ภายใน ๑๕๐ วันนับถ้วนจากวันลงนามในสัญญาจ้าง โดยได้รับความเห็นชอบจากคณะกรรมการตรวจสอบรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาแล้ว

งวดที่ ๔ จ่ายเงินค่าจ้าง ร้อยละ ๑๕ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อที่ปรึกษาส่งรายงานผลการปฏิบัติงานตามเงื่อนไขการส่งมอบงานในข้อ ๑๒ งวดที่ ๔ ภายใน ๒๕๐ วันนับถ้วนจากวันลงนามในสัญญาจ้าง โดยได้รับความเห็นชอบจากคณะกรรมการตรวจสอบรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาแล้ว

#### ๑๓.๒ การเพิ่มลดค่าจ้าง

ในการนี้ที่ที่ปรึกษานไม่อาจดำเนินการตามข้อบทແລະวิธีการดำเนินงานได้ ผู้รับจ้างขอสงวนสิทธิ์ปรับเพิ่มหรือลดค่าจ้างตามกิจกรรม หรือกิจกรรมให้คำปรึกษาแนะนำที่กำหนดไว้ในข้อเสนอค้านราคากำนัที่ที่ปรึกษาได้ให้บริการจริง

## ๑๔. การกำกับการทำงานของที่ปรึกษา

ผู้ว่าจังเป็นหน่วยงานในสังกัดกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม กระทรวงอุตสาหกรรม จะกำกับการดำเนินงานดังนี้

๑๔.๑ ผู้ว่าจังจะดำเนินการจัดจ้างที่ปรึกษาตามระเบียบของทางราชการ

๑๔.๒ ผู้ว่าจังจะจัดให้มีคณะกรรมการตรวจสอบพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษา ทำหน้าที่กำกับและดูแลการดำเนินงานของที่ปรึกษาให้เป็นไปตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในสัญญาจ้าง

๑๔.๓ ที่ปรึกษาต้องแจ้งแผนการเข้าดำเนินงานให้ผู้ว่าจังทราบล่วงหน้าไม่น้อยกว่า ๗ วัน เพื่อการเข้าร่วมดำเนินงานให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น (ยกเว้น กรณีเร่งด่วน ไม่น้อยกว่า ๓ วัน)

๑๔.๔ ที่ปรึกษาต้องรายงานความคืบหน้าการดำเนินงาน โดยต้องส่งรายงานการปฏิบัติงานประจำเดือนให้คณะกรรมการตรวจสอบพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาทราบ

๑๔.๕ ผู้ว่าจังจะอำนวยความสะดวกตามสมควรในการดำเนินงานที่ไม่ขัดต่อระเบียบของทางราชการ เช่น การออกหนังสือราชการ และการใช้สถานที่ เป็นต้น

๑๔.๖ คณะกรรมการตรวจสอบพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาจะดำเนินการประชุมติดตามความก้าวหน้าของงานตามความเหมาะสม

๑๔.๗ คณะกรรมการตรวจสอบพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาจะดำเนินการประชุมตรวจผลงานที่ปรึกษาในแต่ละงวดงาน

๑๔.๘ ผู้ว่าจังอาจจะยืดหน่วงเงินค่าจ้างงวดได้หากที่ปรึกษาดำเนินงานไม่เป็นไปตามที่สัญญากำหนด และจะนำให้ห้อมือได้ดำเนินการแก้ไขข้อบกพร่องนั้นแล้ว

๑๔.๙ ผู้ว่าจังจะศึกษาดูซึ่งค่าประภันผลงานให้หลังจากการดำเนินงานและความรับผิดชอบของที่ปรึกษาเสร็จสมบูรณ์ครบถ้วนแล้วตามสัญญาทุกประการ

## ๑๕. คุณสมบัติของที่ปรึกษา

### คุณสมบัติโดยทั่วไป

๑. มีความสามารถตามกฎหมาย
๒. ไม่เป็นบุคคลล้มละลาย
๓. ไม่อุทະห่วงเลิกกิจการ
๔. ไม่เป็นบุคคลซึ่งอยู่ระหว่างถูกตรวจสอบการยื่นขอเสนอหรือทำสัญญากับหน่วยงานของรัฐไว้ชั่วคราว ตามที่ประกาศเผยแพร่ในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง
๕. เป็นบุคคลธรรมดายหรือนิติบุคคลที่ประกอบอาชีพเป็นที่ปรึกษาในสาขาที่จะจ้าง และได้ชื่นชมเป็นเวลาก่อนปัจจุบันยึดมั่นที่ปรึกษา กระทรวงการคลัง
๖. ไม่เป็นบุคคลซึ่งถูกงหะบุชื่อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ทั้งงานและได้แจ้งเรียนชื่อให้เป็นผู้ทั้งงานของหน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ทั้งงานเป็นหุ้นส่วนผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย
๗. มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะดังที่นิ้ม ตามที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้าง และการบริหารพัสดุภาครัฐกำหนดในราชกิจจานุเบกษา
๘. เป็นบุคคลธรรมดายหรือนิติบุคคล ผู้มีอาชีพรับจ้างงานที่เสนอรำคำดังกล่าว

๙. ไม่เป็นผู้มีผลประโยชน์ร่วมกันกับที่ปรึกษารายอื่นที่เข้ายื่นเสนอให้แก่ กองพัฒนาชีวิตร่วมกับสหกรณ์ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม กรุงเทพฯ ณ วันเสนอราคา หรือไม่เป็นผู้กระทำการอันขัดขวางการแข่งขันราคาอย่างเป็นธรรมในการเสนอราคาครั้งนี้

๑๐. ไม่เป็นผู้ได้รับเอกสารหรือความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่ยอมซื้อขายไทย เว้นแต่ระบุผลของที่ปรึกษาได้มีคำสั่งให้ยกเลิกความคุ้มกันเพ่นท่านนี้

๑๑. ไม่เป็นผู้ที่ไม่ผ่านเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานตามระเบียบที่ดูแลนั้นหรือว่าการกระทรวงการคลังกำหนด

๑๒. ที่ปรึกษาที่ยื่นเสนอราคาในรูปแบบของ “กิจการร่วมค้า” ต้องมีคุณสมบัติดังนี้

(๑) กรณีที่กิจการร่วมค้าได้จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลใหม่ กิจการร่วมค้าจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในหนังสือเชิญชวน และการเสนอราคาให้เสนอราคาในนาม “กิจการร่วมค้า” ส่วนคุณสมบัติด้านผลงานของที่ปรึกษา กิจการร่วมค้าดังกล่าวสามารถนำผลงานของที่ปรึกษา ของผู้เข้าร่วมค้ามาใช้แสดง เป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่เข้ายื่นเสนอราคาได้

(๒) กรณีที่กิจการร่วมค้าไม่ได้จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลใหม่ นิติบุคคลแต่ละนิติบุคคลที่เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในหนังสือเชิญชวน เว้นแต่ ในกรณีที่กิจการร่วมค้าได้มีขอตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าเป็นลายลักษณ์อักษรกำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายได้รายหนึ่งเป็นผู้รับผิดชอบหลักในการเข้าเสนอราคากับหน่วยงานของรัฐ และแตงตั้งหลักฐานดังกล่าวมาพร้อมการยื่นข้อเสนอราคา กิจการร่วมค้านั้นสามารถใช้ผลงานของที่ปรึกษาของผู้เข้าร่วมค้า หลักรายเดียวเป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่ยื่นเสนอราคาได้

ทั้งนี้ “กิจการร่วมค้าได้จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลใหม่” หมายความว่า กิจการร่วมค้า ที่จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลต่อกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์

๑๓. ที่ปรึกษาต้องลงทะเบียนในระบบซื้อจัดซื้อภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Government Procurement : e-GP) ของกรมบัญชีกลาง

๑๔. ที่ปรึกษาต้องไม่อยู่ในฐานะเป็นผู้ไม่แสดงบัญชีรายรับรายจ่าย หรือแสดงบัญชีรายรับรายจ่ายไม่ถูกต้องครบถ้วนในสาระสำคัญ ตามที่คณะกรรมการ ป.ป.ช. กำหนด

๑๕. ที่ปรึกษาซึ่งได้รับคัดเลือกเป็นคู่สัญญาต้องรับและจ่ายเงินผ่านบัญชีธนาคาร เว้นแต่ การจ่ายเงินแต่ละครั้งซึ่งมีมูลค่าไม่เกินสามหมื่นบาท คู่สัญญาอาจจ่ายเป็นเงินสดก็ได้ ตามที่คณะกรรมการ ป.ป.ช. กำหนด

#### คุณสมบัติเฉพาะ

๑. ทีมที่ที่ปรึกษาต้องมีความรู้และประสบการณ์ในการให้คำปรึกษาแนะนำ และสามารถดำเนินการให้คำปรึกษาแนะนำที่สัมพันธ์กับหัวข้อและกลุ่มเป้าหมายที่กำหนด แล้ว เสร็จภายในกรอบระยะเวลาที่กำหนดอย่างมีคุณภาพ

๒. มีทรัพยากร (บุคคลและอุปกรณ์ประกอบการทำงาน) ที่สามารถดำเนินกิจกรรมทางด้านการสร้างและเชื่อมโยงเครือข่าย ด้านอุตสาหกรรม Food Truck ได้อย่างสมบูรณ์ ในกรอบระยะเวลาที่กำหนด อย่างน้อยต้องประกอบด้วย

- ผู้จัดการโครงการ (๑ คน)

คุณวุฒิ : ปริญญาโทขึ้นไป ในสาขาวิชารัฐศาสตร์ วิทยาศาสตร์ บริหารธุรกิจ การตลาด หรือสาขาอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง ที่สามารถบริหารจัดการ โครงการ ในกลุ่มวิชาชีพอุตสาหกรรมอาหารแปรรูปได้

ประสบการณ์ : มีความรู้และประสบการณ์การทำงานเกี่ยวกับการบริหาร/การจัดการ/ การวิเคราะห์/การจัดการความรู้ในองค์กร และการบริหารโครงการ ไม่น้อยกว่า ๑๐ ปี

- ที่ปรึกษา (๒ คน)

คุณวุฒิ : ปริญญาตรีขึ้นไป ในสาขาวิชารัฐศาสตร์ วิทยาศาสตร์ บริหารธุรกิจ การตลาด หรือสาขาอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง ที่สามารถให้คำปรึกษาแนะนำและปฏิบัติงานในกลุ่มวิชาชีพอุตสาหกรรมอาหาร แปรรูปได้

ประสบการณ์ : มีความรู้และประสบการณ์ในการบริหารโครงการและให้คำปรึกษา แนะนำในการสร้างและเพิ่มเติมเครือข่าย ประสบการณ์ รวมถึงการวางแผนกลยุทธ์ การบริหารเชิงกลยุทธ์ ของภาคธุรกิจและอุตสาหกรรม บริหารผลิตภัณฑ์งาน การจัดทำแผนประเมินผลและตัวชี้วัด และการนำระบบบริหารด้วยกลยุทธ์ไปใช้ยังองค์กรทั้งภาครัฐและเอกชน เป็นระยะเวลาไม่น้อยกว่า ๕ ปี

- เอก鞍การและผู้ประสานงานโครงการ (๑ คน)

คุณวุฒิ : ปริญญาตรี หรือ เทียบเท่า

ประสบการณ์ : มีความรู้และประสบการณ์การท่องเที่ยวไม่น้อยกว่า ๓ ปี

## ๑๖. เงื่อนไขการจ้างที่ปรึกษา

๑๖.๑ กรณีจัดซื้อจ้างที่ปรึกษานี้ กำหนดโดยคณะกรรมการพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอตามรายเบียน กระทรวงการคลัง ว่าด้วยการจัดซื้อจ้างและบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ.๒๕๖๐ ข้อ ๑๒๖ (๒) กรณีการจ้างที่ปรึกษาที่เป็นไปตามมาตรฐานของหน่วยงานของรัฐหรืองานที่ซึ่งข้อตกลง ให้หน่วยงานของรัฐคัดเลือกผู้รับผิดชอบ ข้อเสนอที่ผ่านเกณฑ์ด้านคุณภาพแล้ว และให้คัดเลือกจากรายที่ได้คะแนนรวมด้านคุณภาพและด้านราคา มากที่สุด

ทั้งนี้ กองพัฒนาชีวิคหกรรมสานติสุขกิจดุลยภาพ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม จะพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอจากที่ปรึกษาที่ได้คะแนนรวมด้านคุณภาพและด้านราคามากที่สุด โดยมีคะแนนรวมของข้อเสนอหักเป็นเกณฑ์ด้านเทคนิคและด้านราคายกที่ ๑๐๐ คะแนน ซึ่งมีหลักเกณฑ์การพิจารณาคัดเลือก ดังต่อไปนี้

๑๖.๑.๑ การพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอหักเป็นร้อยละ ๑๐ ของคะแนนรวม โดยมีหลักเกณฑ์การพิจารณาด้านคุณภาพ ประกอบด้วย

๑.) ผลงานและประสบการณ์ของที่ปรึกษา	๒๐ คะแนน
๒.) วิธีการบริหารและวิธีการปฏิบัติงาน	๑๐ คะแนน
๓.) จำนวนบุคลากรที่ร่วมงาน	๑๐ คะแนน
๔.) ประเภทของที่ปรึกษาที่รับต้องการสนับสนุน	๕ คะแนน
๕.) ข้อเสนอหักด้านการเงิน	๕ คะแนน
รวม	๗๐ คะแนน

๑๖.๑.๒ การพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอหักด้านราคาก็คือเป็น ๑๐ คะแนนของคะแนนรวม โดยคณิตกระบวนการ จะพิจารณาข้อเสนอหักด้านราคาก็ได้รวมภาคีบุคคลเพิ่มในการดำเนินการ เอกภพที่ปรึกษา ที่ผ่านเกณฑ์การพิจารณาด้านคุณภาพ โดยให้คะแนนตามเกณฑ์การพิจารณาหักด้านคุณภาพรวมกันไม่น้อยกว่า ๕๖ คะแนน (ร้อยละ ๘๐ ของเกณฑ์การพิจารณาหักด้านคุณภาพ) และผ่านการตรวจสอบการมีผลประโยชน์ร่วมกันและเอกสารหลักฐานทั้งๆ แล้วเท่านั้น

๑๖.๒ ผู้ว่าจ้างมีสิทธิที่จะไม่รับพิจารณาข้อเสนอของที่ปรึกษา หากเห็นว่าที่ปรึกษา หรือข้อเสนอ มีความเหมาะสมไม่เพียงพอ

๑๖.๓ ที่ปรึกษาจะต้องดำเนินการให้ครบถ้วนตามข้อเสนอทางเทคนิคที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม พิจารณารับแล้ว ทั้งในด้านการดำเนินงานและ การใช้บุคลากร

๑๖.๔ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม สงวนสิทธิที่จะยกเลิกการจ่ายเงินทันที และ/หรือเรียกเงินคืน หากที่ปรึกษามีความสามารถดำเนินการได้ด้วยข้อกำหนด ขอบเขต ซึ่งไม่ใช่ข้อกำหนดที่โดยที่ปรึกษา จะไม่ขอเรียกสิทธิ รวมทั้งค่าใช้จ่ายได้ๆ จากกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม ยกเว้น การไม่สามารถดำเนินการได้ ดังกล่าวเป็นผลมาจากการข้อจำกัดของกรมส่งเสริมอุตสาหกรรมเอง

๑๖.๕ ข้อกำหนด ขอบเขต และเงื่อนไขการจ้างฉบับนี้ ให้ถือเสมอเป็นส่วนหนึ่งของสัญญา ในกรณีที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมยกถอนหมายผู้ค้าเป็นผู้ดำเนินการ หากที่ปรึกษาได้เสนอข้อเสนออื่นใด ไม่เป็นไปตามข้อกำหนด ขอบเขต และเงื่อนไขการจ้างฉบับนี้ และกรมส่งเสริมอุตสาหกรรมพิจารณาแล้ว เห็นชอบตามข้อเสนอใหม่ ให้ถือเสมอว่าข้อเสนอใหม่นี้มีผลบังคับระหว่างคู่สัญญา และให้ข้อกำหนด ขอบเขต และเงื่อนไขการจ้างเดิมที่ขัดต่อข้อเสนอใหม่ เป็นอันยกเลิกโดยปริยาย

### ๑๗. การยื่นข้อเสนอโครงการ

ที่ปรึกษาที่ประสงค์จะยื่นข้อเสนอโครงการให้จัดทำรายละเอียดข้อเสนอโครงการแยกเป็น ๓ ช่อง ดังนี้

#### ๑๗.๑ ข้อเสนอต้านทานเทคนิค ประกอบด้วยรายละเอียด ดังนี้

๑๗.๑.๑ รายละเอียดข้อเสนอของน ให้แก่ วัสดุประสมศ ขอบเขตของงาน ขั้นตอนการทำงาน พร้อมรายละเอียดของงานในแต่ละขั้นตอน และผลที่คาดหวัง การส่งงวดงาน ตัวชี้วัดผลงาน และตัวชี้วัด ความสำเร็จกิจกรรม

๑๗.๑.๒ Gantt Chart แสดงขั้นตอนการปฏิบัติงานทั้งหมดของกิจกรรม จุดเริ่มต้น สิ้นสุด และระยะเวลาปฏิบัติงานของขั้นตอนงานต่างๆ วิธีการบริหาร และวิธีการปฏิบัติงานแต่ละขั้นตอน และผู้รับผิดชอบในขั้นตอนงานแต่ละขั้นตอน

๑๗.๑.๓ ผลงานในการดำเนินการสร้างและพัฒนาเครื่องข่ายอุตสาหกรรมอาหารหรือ กลุ่ม Food Truck

๑๗.๑.๔ รายชื่อที่ปรึกษาพร้อมประวัติ และประสบการณ์ในการให้คำปรึกษาแนะนำ

๑๗.๑.๕ ชื่อและสถานที่ติดต่อของผู้รับผิดชอบและจัดทำข้อเสนอ กิจกรรม

๑๗.๑.๖ ชื่อและสถานที่ติดต่อของผู้ประสานงานกิจกรรม

๑๗.๒ ข้อเสนอต้านราคา ประกอบด้วย รายละเอียดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานทุกกิจกรรม โดยแบ่งงบประมาณในการดำเนินงานเป็นหมวดหมู่ เช่น ค่าตอบแทนบุคลากร ค่าวัสดุ ค่าจัดทำรายงาน ค่าใช้จ่ายในการเดินทาง และค่าใช้จ่ายอื่นๆ พร้อมแผนการเบิกจ่ายเงินในแต่ละงวด (ราคานี้เสนอต้องครอบคลุมค่าใช้จ่ายทั้งหมดและรวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

๑๗.๓ เอกสารแสดงคุณสมบัติเบื้องต้น ของผู้ยื่นข้อเสนอ เช่น การเขียนหนังสือรับจ้างกับ กระทรวงการคลัง การเขียนหนังสือรับจ้างกับ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม (ในกรณี ผู้รับจ้างมอบให้บุคคลอื่นลงนามในเอกสารข้อเสนอแทน) เป็นต้น

โดยที่ปรึกษาที่สนใจให้จัดทำข้อเสนอ กิจกรรม トイยน์รายละเอียดตามข้อบทขอเชิดของงาน  
จ้างที่ปรึกษา และจัดทำเอกสารแยกเป็น ๓ ช่อง ดังนี้ ช่องที่ ๑ ข้อเสนอด้านเทคโนโลยี จำนวน ๕ ชุด ช่องที่ ๒  
ข้อเสนอด้านราคา จำนวน ๖ ชุด ช่องที่ ๓ คุณสมบัติเบื้องต้น แล้วไส้ของกิจกรรมนี้หารับเงินข้อความ

ข้อเสนอ กิจกรรมเพิ่มชีดความสามารถธุรกิจอุตสาหกรรมผู้ดูแลรักษา<sup>๑</sup>  
ภายใต้โครงการเพิ่มศักยภาพและยกระดับเทคโนโลยีอุตสาหกรรม  
ประจำปีงบประมาณ พ.ศ.๒๕๖๒  
เปิดของราคาต่อหน้าคณะกรรมการเท่านั้น

สังไปที่ ประธานกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษา  
กิจกรรมเพิ่มชีดความสามารถธุรกิจอุตสาหกรรมผู้ดูแลรักษา<sup>๑</sup>  
ภายใต้โครงการเพิ่มศักยภาพและยกระดับเทคโนโลยีอุตสาหกรรม  
ประจำปีงบประมาณ พ.ศ.๒๕๖๒  
กองที่ดินนาวีศึกษาและสถานการณ์ธุรกิจอุตสาหกรรม กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม  
อาคารกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม กระทรวงอุตสาหกรรม  
ถนนพหลโยธิน ๖ แขวงทุ่งสองห้อง เขตราชเทวี กรุงเทพฯ ๑๐๔๐๐

## ๑๔. การทำสัญญาจ้าง

๑๔.๑ เป็นการจัดจ้างที่ปรึกษาตามระเบียบกระทรวงการคลัง ว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างและ  
การบริหารพัสดุภาครัฐ ท.ศ.๒๕๖๐

๑๔.๒ ในการทำสัญญาให้ใช้หนังสือคำบันประกันผสานที่ออกโดยธนาคารภายในประเทศไทย  
หรือใช้รัฐภัณฑ์ประจำประเทศไทย ๕๐๐๐๐

๑๔.๓ ท่าปรับ หากที่ปรึกษามิสามารถทำงานให้แล้วเสร็จตามเวลาที่กำหนดไว้ในสัญญา  
และผู้ว่าจ้างยังมิได้บอกเลิกสัญญา ที่ปรึกษายังต้องชำระค่าปรับเป็นรายวันในอัตราร้อยละ ๐.๑ ของราคากำไรจ้าง  
ที่ปรึกษา นับแต่วันที่กำหนดแล้วเสร็จตามสัญญา หรือวันที่ผู้ว่าจ้างได้ขยายให้จนถึงวันที่ทำงานล่าช้า  
เฉพาะส่วนที่เกินกว่าจำนวนค่าปรับและค่าใช้จ่ายตั้งก่อสร้างได้อีกด้วย

๑๔.๔ ที่ปรึกษาจะไม่ให้ช่วงงาน โอนงาน หรือนอนงานให้ผู้อื่นทำตามสัญญาแน่นอน ไม่ว่า  
หัวหน้าหรือบางส่วนโดยไม่ได้รับความยินยอมจากหน่วยงานผู้ว่าจ้างเป็นลายลักษณ์อักษร และเมื่อว่าที่ปรึกษา<sup>๑</sup>  
จะได้รับความยินยอมจากหน่วยงานผู้ว่าจ้างและที่ปรึกษา ภัยคงต้องรับผิดชอบอย่างเต็มที่ในการปฏิบัติงาน  
ตามสัญญานี้

ดังนี้ การขอเปลี่ยนแปลงบุคลากรหลักที่ปรึกษาต้องแจ้งให้หน่วยงานผู้ว่าจ้างทราบล่วงหน้า  
เป็นลายลักษณ์อักษร โดยต้องรับอนุมัติจากหน่วยงานผู้ว่าจ้างก่อนทุกครั้ง และบุคลากรที่ขอเปลี่ยนแปลง  
จะต้องมีคุณภาพ และประสบการณ์ใกล้เคียงกับบุคลากรที่เสนอไว้เดิมในข้อเสนอด้านคุณภาพ

## ๑๕. นโยบายของกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม

๑๕.๑ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม ต้องการให้ที่ปรึกษาดำเนินการอย่างมีธรรมาภิบาลสูงสุด  
ในช่วงเวลาแห่งการตัดเลือกที่ปรึกษาและการดำเนินการกิจกรรมสัญญาจ้าง ซึ่งหมายความว่า

กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม มีลักษณะไม่รับพิจารณาข้อเสนอของที่ปรึกษา หากพบว่าที่ปรึกษามีการกระทำอย่างหนึ่งอย่างใด ดังต่อไปนี้

- “การกระทำที่ไม่สุจริต” ได้แก่ การเสนอ การให้ การรับ หรือการเรียกร้องสิ่งใดๆ เพื่อขัดขวางในมีน้ำวาร์ค่าเดินงานของเจ้าหน้าที่ในกระบวนการคัดเลือก หรือในการค่าเดินการตามสัญญาไว้จ้าง

- “การฉ้อฉล” ได้แก่ การให้ข้อมูลเท็จหรือข้อมูลที่มีเจตนาซักดูงให้เกิดความเข้าใจผิด ที่มีผลในมีน้ำว่าต่อกระบวนการคัดเลือก หรือในการค่าเดินการตามสัญญาไว้จ้าง อันทำให้เกิดความเสียหายต่อ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม การฉ้อฉลยังรวมถึงการกระทำอันเป็นการสมรู้ร่วมคิดในบรรดาที่ปรึกษาทั้งหลาย ทั้งก่อนหรือหลังการยื่นข้อเสนอเพื่อการตั้งราคาในระดับที่ไม่เหมาะสม อันจะทำให้กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม สูญเสียประโยชน์อันที่ได้จากการแข่งขันกันอย่างเสรีและเปิดเผย

๑๙.๒ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม จะขึ้นบัญชีค่าที่ปรึกษาที่มีพฤติกรรมดังกล่าวข้างต้น และ จะลงโทษโดยไม่ให้สิทธิเข้ารับการพิจารณาเพื่อเป็นที่ปรึกษาของ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม เป็นเวลาไม่เกิน ๕ ปี

## ๒๐. หน่วยงานเจ้าของโครงการ

กลุ่มพัฒนาการจัดการธุรกิจ

กองทัพนาวีกิจความสามารถดุรุกวิชอุตสาหกรรม

กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม

ถนนพระรามที่ ๖ แขวงทุ่งพญาไท เขตราชเทวี กรุงเทพฯ ๑๐๔๐๐

โทรศัพท์ ๐ ๒๖๐๗ ๔๔๒๔ โทรสาร ๐ ๒๓๕๕ ๓๔๒๖