

การเปิดเผยรายการค่าใช้จ่ายประจำเดือนของบุคลากรที่ปรึกษา
ตารางแสดงงบประมาณที่ได้รับจัดสรรและรายละเอียดค่าใช้จ่ายในการจ้างที่ปรึกษา

๑. ชื่อโครงการ

กิจกรรมสร้างและเพิ่มเติมเครือข่ายคลัสเตอร์อุดสาหกรรมแห่งอนาคต
กลุ่มอุดสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ ที่นี่ที่กรุงเทพฯและปริมณฑล ปีที่ ๑
ภายใต้โครงการสร้างและเข้มแข็งเครือข่ายคลัสเตอร์อุดสาหกรรมแห่งอนาคต ประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๑

๒. วงเงินงบประมาณที่ได้รับ

จำนวนเงินอุดสาหกรรม กองทัพผู้นำด้านความสามัคคีอุตสาหกรรม

๔,๑๐๐,๐๐๐ บาท (ส่องล้านสองแสนบาทถ้วน)

๓ ภาระ ๒๐ กิจการ

๓. วันที่กำหนดโครงการ

๑๕) พฤษภาคม ๒๕๖๑

๔. ค่าตอบแทนบุคลากร

๔.๑ ประเภทที่ปรึกษา

กลุ่มงานวิชาชีพทั่วไป หมายถึง กลุ่มงานที่มีลักษณะที่นำไปไม่ซ้ำซ้อน เช่น ด้านการบริการ
จัดการ ด้านประชาสัมพันธ์ เป็นต้น

กลุ่มวิชาชีพเฉพาะ หมายถึง กลุ่มงานที่มีลักษณะที่ต้องใช้เทคนิคเฉพาะทาง เช่น ด้านวิศวกรรม
สถาปัตยกรรม การเงินการบัญชี วิจัย กฎหมาย หลังงาน สิ่งแวดล้อม และด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ เป็นต้น

กลุ่มงานเชี่ยวชาญเฉพาะ หมายถึง กลุ่มงานที่มีลักษณะที่ต้องใช้ความรู้ความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน และต้องเป็นภาษาที่
ขาดแคลนเท่านั้น เช่น ด้านนิวเคลียร์ ดาวเทียม คณิตศาสตร์ ประภากันภัย และด้านเชื้อสาร โทรคมนาคม เป็นต้น

๔.๒ คุณสมบัติที่ปรึกษา

๔.๒.๑ บุคลากรหลัก

๔.๒.๑.๑ พัวหนันโครงการ (๑ คน)

คุณวุฒิ : บริษัทฯ ขึ้นไปในสาขาที่เกี่ยวข้องการบริหารงานอุดสาหกรรม เศรษฐศาสตร์ รัฐศาสตร์ วิศวกรรมศาสตร์
วิศวกรรมชีวภาพ/การแพทย์ และสาธารณสุข การตลาดหรือสาขาที่เกี่ยวข้อง ประสบการณ์ มีความรู้และประสบการณ์
การทำงานที่เกี่ยวข้องกับการวางแผนกลยุทธ์ระดับองค์กร การวิเคราะห์/ออกแบบระบบ/การสื่อสาร การค้นคว้าวิจัยพัฒนา
ไม่ต่ำกว่า ๑๐ ปี

๔.๒.๑.๒ บุคลากรสนับสนุน

๔.๒.๑.๒ ที่ปรึกษา (๒ คน)

คุณวุฒิ : บริษัทฯ ให้ขึ้นไป ในสาขาที่เกี่ยวข้องการบริหารด้านอุดสาหกรรม การค้าระหว่างประเทศ เศรษฐศาสตร์ รัฐศาสตร์
วิศวกรรมศาสตร์ วิศวกรรมชีวภาพ/การแพทย์ การแพทย์และสาธารณสุข การตลาดหรือสาขาที่เกี่ยวข้อง ประสบการณ์ มีความรู้
และประสบการณ์การทำงานที่เกี่ยวข้องกับการบริหาร/จัดการ/กระบวนการแผนกลยุทธ์ระดับองค์กร การวิเคราะห์/ออกแบบ
ระบบ/การสื่อสาร การเพิ่มผลผลิต ยุทธศาสตร์ระดับองค์กร ไม่ต่ำกว่า ๕ ปี

๔.๒.๑.๓ เจ้าหน้าที่ประสานงาน (๑ คน)

คุณวุฒิ : บริษัทฯ ให้ขึ้นไป สาขาที่เกี่ยวข้องกับการบริหารธุรกิจ เศรษฐศาสตร์ รัฐศาสตร์ วิศวกรรมศาสตร์ หรือสาขาที่
เกี่ยวข้อง ประสบการณ์ มีความรู้และประสบการณ์การทำงานที่เกี่ยวข้องกับงานสาขาที่กำหนดตามที่อุตสาหกรรม เช่น สาขา
วิศวกรรมศาสตร์ สาขาไฟฟ้า อิเล็กทรอนิกส์ สาขาดิจิทัล และ การพัฒนาและประเมินผลของโครงการ ในต่อไปนี้

ขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษา(Term of Reference : TOR)
กิจกรรมสร้างและเชื่อมโยงเครือข่ายคลัสเตอร์อุตสาหกรรมแห่งอนาคต
กลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ พื้นที่กรุงเทพฯและปริมณฑล
ภายใต้โครงการสร้างและเชื่อมโยงเครือข่ายคลัสเตอร์อุตสาหกรรมแห่งอนาคต
ประจำปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๑
กองพัฒนาชีวภาพสามารถสู่ธุรกิจอุตสาหกรรม กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม

๑. หลักการและเหตุผล

นโยบายประเทศไทยที่ต้องการผลักดันการเติบโตทางเศรษฐกิจ โดยผ่านกลไกขับเคลื่อนเศรษฐกิจเพื่อนาคต ตามมติคณะรัฐมนตรี เมื่อวันที่ ๑๗ พฤษภาคม ๒๕๖๐ ได้กำหนด ๑๐ อุตสาหกรรม เป้าหมาย คือ ๑. ต่อยอดอุตสาหกรรมเดิมที่มีศักยภาพ (S-curve) มี ๕ อุตสาหกรรม ได้แก่ ยานยนต์สมัยใหม่ อิเล็กทรอนิกส์อัจฉริยะ ห้องเที่ยวชมคุณภาพได้ดีและห้องเที่ยวเชิงสุขภาพ เกษตรและเทคโนโลยีชีวภาพ และอุตสาหกรรมการแปรรูปอาหาร ๒. อุตสาหกรรมอนาคต (New S-curve) มี ๕ อุตสาหกรรม ได้แก่ หุ่นยนต์เพื่ออุตสาหกรรม การแพทย์ครบวงจร ขนส่งและการบิน เทือเหล็กและเครื่องซีวภาพ และดิจิทัล ซึ่งการลงทุนในกลุ่มอุตสาหกรรมดังกล่าว จะเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพการใช้ปัจจัยผลิต โดยการลงทุนในอุตสาหกรรมใหม่เพื่อปรับเปลี่ยนเทคโนโลยี เพิ่มมูลค่าสินค้าด้วยนวัตกรรม ใหม่ ๆ จะส่งผลต่อการเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจในระยะสั้นและระยะยาว โดยอุตสาหกรรมใหม่หรืออุตสาหกรรมอนาคตเหล่านี้ จะเป็นกลไกที่สำคัญในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจ (New Growth Engines) ของประเทศไทย ซึ่งการต่อยอดอุตสาหกรรมเดิมจะสามารถเพิ่มรายได้ของประชากรได้ประมาณ ร้อยละ ๓๐ จากปัจจุบัน ส่วนอีกร้อยละ ๓๐ จะมาจากการลงทุนในอุตสาหกรรมอนาคต

กระทรวงอุตสาหกรรม เป็นหน่วยงานหลักรับผิดชอบการขับเคลื่อนนโยบายคลัสเตอร์ให้เป็นรูปธรรมและทำหน้าที่เป็นศูนย์กลางการประสานการพัฒนาในแต่ละคลัสเตอร์ และเน้นการพัฒนาการรวมกลุ่ม อุตสาหกรรมให้ยกระดับเป็น super cluster สำหรับกิจการที่ใช้เทคโนโลยีขั้นสูงและอุตสาหกรรมแห่งอนาคต ในปี ๒๕๖๑ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม จึงได้จัดทำโครงการสร้างและเชื่อมโยงเครือข่ายคลัสเตอร์อุตสาหกรรม แห่งอนาคต รวม ๔ กลุ่มอุตสาหกรรม เพื่อต่อยอดกลุ่มอุตสาหกรรมกลุ่มเดิมที่มีศักยภาพ มาพัฒนาต่อเนื่อง จำนวน ๕ กลุ่มอุตสาหกรรม และกลุ่มใหม่ที่มีศักยภาพ จำนวน ๓ กลุ่มอุตสาหกรรม มาพัฒนาโดยสร้างความ เชื่อมโยงในกลุ่มและระหว่างกลุ่มอุตสาหกรรม ให้เกิดการแลกเปลี่ยนองค์ความรู้ การใช้เทคโนโลยีขั้นสูงและ ผลงานการใช้ประโยชน์ด้านทรัพยากร ข้อมูลและพัฒนาบุคลากรร่วมกัน เพื่อสร้างและเชื่อมโยงให้เกิด เครือข่ายคลัสเตอร์ในการรองรับการลงทุนของอุตสาหกรรมแห่งอนาคต ตามนโยบายส่งเสริมการลงทุนของ รัฐบาล ช่วยให้อุตสาหกรรมไทยทั้งระบบเติบโตอย่างมีแบบแผนและสอดรับกับนโยบายอุตสาหกรรม ๕.๐

ท.

นร
กน
สก
กศ

๒. วัตถุประสงค์

๑.๑ เพื่อสร้างและเชื่อมโยงเครือข่ายคลัสเตอร์ ในการพัฒนาศักยภาพหรือการใช้เทคโนโลยี สมัยใหม่ในการสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับผลิตภัณฑ์ เพื่อให้มีขีดความสามารถในการรองรับอุตสาหกรรมแห่งอนาคต

๑.๒ เพื่อสร้างความเข้มแข็งของต้นน้ำ กลางน้ำ และปลายน้ำ (Value Chain) นำไปสู่การสร้าง ฐานรองรับอุตสาหกรรมแห่งอนาคต

๓. กลุ่มเป้าหมาย (กลุ่มปีแรก)

วิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ที่เป็นกลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ จำนวน ๒๐ กิจการ

๔. สาขาเป้าหมาย

สาขาระบบทันตแพทย์และสาธารณสุข

๕. พื้นที่ดำเนินงาน

กรุงเทพฯและปริมณฑล

๖. ระยะเวลาดำเนินการโครงการ

ระยะเวลาดำเนินการ ภายใน ๒๑๐ วัน นับถัดจากวันลงนามในสัญญาจ้าง

๗. วงเงินงบประมาณ

๒,๒๐๐,๐๐๐ บาท (สองล้านสองแสนบาทถ้วน)

๘. วิธีการจัดจ้างที่ปรึกษา

ดำเนินการจัดจ้างที่ปรึกษาตามระเบียบกระทรวงการคลัง ว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหาร พัสดุภาครัฐ พ.ศ. ๒๕๖๐ ข้อ ๑๐๙ (๒) วิธีคัดเลือก เนื่องจากเป็นงานที่ซับซ้อนหรือมีเทคนิคเฉพาะไม่เหมาะสม ที่จะดำเนินการโดยวิธีประกวดเชิงแข่งขันทั่วไป

๙. ผลผลิต

วิสาหกิจกลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ ได้รับการสร้างและเชื่อมโยงเครือข่ายคลัสเตอร์ จำนวน ๑ กลุ่ม ๒๐ กิจการ

๑๐. ผลลัพธ์

	ตัวชี้วัด	หน่วยนับ	เป้าหมาย
ผลลัพธ์ (Outcome)	๑. มีโครงสร้างคณะกรรมการบริหารกลุ่ม แผนปฏิบัติการ พร้อม ตัวชี้วัด และแผนภาพคลัสเตอร์ ๒. ร้อยละของจำนวนวิสาหกิจในกลุ่มอุตสาหกรรมมีผลิตภัณฑ์เพิ่มขึ้น อย่างใดอย่างหนึ่ง ดังนี้ • ลดการสูญเสียลงได้ ไม่น้อยกว่า ร้อยละ ๓ • ลดต้นทุนลงได้ ไม่น้อยกว่า หรือ ร้อยละ ๖ • มูลค่าขายเพิ่มขึ้น ไม่น้อยกว่า ร้อยละ ๘ ๓. เกิดนวัตกรรมด้านแบบต้านผลิตภัณฑ์ หรือกระบวนการ	กลุ่ม / กิจการ ร้อยละ เรื่อง	๑/๒๐ ๘๐ ๑

๙

๑๖

ผลลัพธ์ (Outcome)	ตัวชี้วัด	หน่วยนับ	เป้าหมาย
	๔. เกิดการแลกเปลี่ยนเรียนรู้เรื่องการพัฒนาผลิตภัณฑ์ หรือพัฒนาธุรกิจ ร่วมกัน	เรื่อง	๓
	๕. มีแผนงานและที่มีงานเพิ่มผลิตภัณฑ์ และสร้างนวัตกรรม พัฒนาด้วย เทคโนโลยีในสู่การผลิตเชิงพาณิชย์	แผนงาน/ ที่มีงาน/รายงาน	๑/๑/๑
	๖. ระดับความสำเร็จที่ก่อสูมุตสาหกรรมสามารถบรรลุได้อย่างน้อย	ระดับ	๓ ข้อดี

๑๙. ขอบเขตของงานและวิธีการดำเนินงาน

๑๙.๑ จัดทำแผนการดำเนินงาน พร้อมทีมบริษัทฯ ในการดำเนินกิจกรรม คณะกรรมการน้ำเสบยกัน คณะกรรมการตรวจสอบพัสดุในงานจ้างที่บริษัทฯ

๑๙.๒ ประชาสัมพันธ์และการคัดเลือกกลุ่มอุตสาหกรรมเข้าร่วมกิจกรรม โดยกำหนดเกณฑ์การคัดเลือก และจัดประชุมเพื่อคัดเลือกกลุ่มเป้าหมายโดยให้เจ้าหน้าที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมเข้าร่วมการพิจารณาคัดเลือกผู้รับบริการ รวมทั้งชั่วโมง/วิชาชีวะ/วิศวกรรม ที่เกี่ยวกับงานโครงการคัดเลือกเข้าร่วม โครงการ/กิจกรรม ซึ่งประกอบด้วยรายละเอียด ชื่อโครงการ กิจกรรมที่ดำเนินงาน จำนวนครั้งทั้งหมดให้คำปรึกษา แผนน้ำ (ถ้ามี) ระยะเวลาการดำเนินงาน งบเงินงบประมาณที่ได้รับการสนับสนุน และผลประโยชน์ที่ผู้รับบริการจะได้รับ พร้อมจัดทำเป็นเอกสารแจ้งให้ผู้ประกอบการได้ทราบและแนบส่งในรายงานนัด

๑๙.๓ ดำเนินการประเมินศักยภาพกลุ่มอุตสาหกรรม โดยประยุกต์ใช้ทฤษฎีรากเพชร (Diamond model) ในการประเมิน ผลการประเมินของรายกิจการด้วยเครื่องมือ Self – Assessment : SA ให้จัดทำในรูปแบบของรายงาน

๑๙.๔ จัดอบรมมาเพื่อจัดทำแผนผู้ทรงค่าสุด แผนแบบทดลองแผนปฏิบัติการพัฒนากลุ่ม อุตสาหกรรมโดยใช้ข้อมูลผลการประเมินฯ จากข้อ ๑๙.๓ มาเป็นแนวทางจัดทำแผนการสร้างนวัตกรรมร่วมกัน ไม่น้อยกว่า ๑ แผน รวมทั้งมีการกำหนดโครงสร้างคณะกรรมการบริหารจัดการงานของกลุ่ม คณะกรรมการเพื่อร่วมดำเนินการพัฒนาวัตกรรม และจัดกิจกรรมสร้างความสัมพันธ์ระหว่างสมาชิกภาคีในกลุ่ม จำนวน ๑ ครั้ง ๑ วัน จำนวนคนไม่น้อยกว่า ๔๐ คน สถานที่จัดงานในโรงเรียนระดับในวิสาขาวิชา ๕ ดาว หรือสถานที่ตามความเห็นชอบของคณะกรรมการตรวจสอบพัสดุในงานจ้างที่บริษัทฯ

๑๙.๕ ดำเนินกิจกรรมพัฒนากลุ่มอุตสาหกรรมให้มีผลิตภัณฑ์เพิ่มขึ้น ให้ลูกค้าสูญเสียลงได้ไม่น้อยกว่า ร้อยละ ๓ หรือ ลดต้นทุนลงได้ไม่น้อยกว่าร้อยละ ๒ หรือ มูลค่าของผลิตภัณฑ์เพิ่มขึ้นไม่น้อยกว่าร้อยละ ๕ โดยต้องอย่างใดอย่างหนึ่ง จำนวนร้อยละ ๔๐ ของกิจการที่เข้าร่วมโครงการ (ไม่น้อยกว่า ๑๖ กิจการ)

๑๙.๖ ดำเนินกิจกรรมพัฒนากลุ่มอุตสาหกรรมให้มีนวัตกรรมเด่นผลิตภัณฑ์ที่เรียกว่า “นวัตกรรม” หรือ “นวัตกรรมที่ดีที่สุด” ให้เกิดคุณภาพ หรือรูปแบบ จำนวน ๑ ตัวแบบหรือ ร่อง ได้จากการใช้เทคโนโลยี นวัตกรรม ความคิดสร้างสรรค์ หรือเป็นการนำเทคโนโลยีมาผลิตงานนิยมที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมมาประยุกต์ใช้โดย

- มีการจัดทำแผนการพัฒนาวัตกรรมที่ชัดเจน มีการดำเนินการตามแผนนวัตกรรม เลือกหัวข้อ วิเคราะห์งานด้านแบบที่จะทำ

✓
SV ✓
4/1

- กำหนดวิธีการหรือกระบวนการที่จะนำไปสู่การสร้างต้นแบบ และจัดทำต้นแบบ พร้อมรายงานสรุปผล และข้อเสนอแนะแนวทางการพัฒนาต่อเนื่องเพื่อนำไปสู่การผลิตในเชิงพาณิชย์

๑๓.๗ ดำเนินกิจกรรมเชื่อมโยงให้เกิดการแลกเปลี่ยนเรียนรู้ภายในกลุ่มอุตสาหกรรม หรือระหว่างกลุ่มอุตสาหกรรม ให้เกิดความร่วมมือเรื่องการพัฒนาศักยภาพ หรือการพัฒนาครุภัณฑ์ จำนวน ๖ เรื่อง

๑๓.๘ ดำเนินกิจกรรมศึกษาดูงานในองค์กรที่ มีการใช้องค์ความรู้ทางด้านวิชาศาสตร์ เพศในสังคม นวัตกรรม หรืออุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้อง เพื่อเพิ่มประสบการณ์ แนวคิด และแรงจูงใจให้กับกลุ่มอุตสาหกรรมที่เข้าร่วมกิจกรรม ไม่ต่ำกว่า ๓ ครั้ง

๑๓.๙ ดำเนินกิจกรรมการประชุมกลุ่ม โดยมีคณะกรรมการ สมาชิกกลุ่ม เข้าร่วม การประชุมไม่น้อยกว่า ๕๐๐๘ ๘๐ ของจำนวนกิจกรรมที่เข้าร่วมกิจกรรม (จำนวน ๑๕ กิจกรรม) จำนวนไม่น้อยกว่า ๓ ครั้งตลอดโครงการ

๑๓.๑๐ ดำเนินกิจกรรมนำเสนอสรุปผล การดำเนินงานของกลุ่ม เพื่อเป็นแลกเปลี่ยนองค์ความรู้ ระหว่างสมาชิก และประชาสัมพันธ์ให้องค์กรภายนอกหรือผู้เกี่ยวข้องได้รับรู้ มีจำนวนผู้เข้าร่วมไม่น้อยกว่า ๒๐ คน จำนวน ๓ ครั้ง และนำสรุปผลไปเผยแพร่ในงานสัมมนาภาครุ่น โครงการที่จัดโดยหน่วยบริหารโครงการ

๑๓.๑๑ ดำเนินการบันทึกข้อมูลในแบบฟอร์มที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมกำหนด (คือ ๑) แบบข้อมูลเบื้องต้นผู้รับบริการ A/๑/๑ (๑) แบบประเมินความพึงพอใจในการรับบริการ S/๑/๑ (๑) แบบประเมินผลลัพธ์ O/๑/๑ พร้อมจัดเก็บข้อมูลเบริร์บเพื่อขอขยาย ส่องอาทิตย์ทันทุน ลดของเสียและวัสดุกาวตามเอกสารที่แนบมาพร้อมกับข้อมูลรายงานเข้าที่ปรึกษา

๑๓.๑๒ ดำเนินการจัดทำข้อมูลความสำเร็จของการดำเนินกิจกรรม (Success Case) จำนวน ๑ เรื่อง สำหรับกลุ่มเป้าหมาย และจัดทำรายงานบทสรุปสำหรับผู้บริหารผลการดำเนินโครงการฯ เมื่อปฏิบัติงานเสร็จสิ้น ตามที่กำหนดไว้ในสัญญาจ้าง

หมายเหตุ การรายงานการเบิกจ่ายให้จัดทำรายงานในลักษณะเดียวกันในแต่ละภาคตามที่จะเบิกจ่ายเป็นปัจจุบัน เนื่องจากที่ ๒ ต้องมีรายงานสะสมของงวดที่ ๑ ตัวอย่างที่ ๑ ต้องมีรายงานสะสมตั้งแต่งวดที่ ๑ – งวดที่ ๓

๑๔. การส่งมอบงาน (การแบ่งภาระงาน)

กำหนดระยะเวลาการรายงานและการดำเนินงานและการส่งมอบงานให้ครบถ้วนใน ๑ วัน ดังนี้

๑๔.๑ งวดงานที่ ๑ ภายใน ๖๐ วัน นับตั้งจากวันลงนามในสัญญาจ้าง จัดส่งรายงานการศึกษาเบื้องต้น (Inception Report) ประกอบด้วยงานที่ส่งมอบ ดังนี้

(๑) ที่ปรึกษาต้องจัดทำแผนการดำเนินงาน ที่มีที่ปรึกษาของกิจกรรม และมาประชุมน้ำหนึ่งกับคณะกรรมการตรวจสอบพัสดุในงานเข้าที่ปรึกษา

(๒) ประชาสัมพันธ์และการติดต่อออกกลุ่มอุตสาหกรรมเข้าร่วมกิจกรรม โดยกำหนดเกณฑ์การคัดเลือก และจัดประชุมเพื่อคัดเลือกกลุ่มเป้าหมายโดยให้เจ้าหน้าที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมเข้าร่วมการพิจารณาคัดเลือกผู้รับบริการ รวมทั้งชี้แจงรายละเอียดโครงการ/กิจกรรม ให้กับผู้ผ่านการคัดเลือกเข้าร่วมโครงการ/กิจกรรม ซึ่งประกอบด้วยรายละเอียด ชื่อโครงการ กิจกรรมที่ดำเนินงาน จำนวนครัวเรือนให้คำปรึกษาและน้ำ (ถ้ามี) ระยะเวลาการดำเนินงาน วงเงินงบประมาณที่ตัวรับการสนับสนุน และผลประโยชน์ที่ผู้รับบริการจะได้รับ พร้อมจัดทำเป็นเอกสารแจ้งให้ผู้ประกอบการได้ทราบและแนบส่งในรายงานงาน

๕) ดำเนินการประเมินศักยภาพกลุ่มอุตสาหกรรม โดยประยุกต์ใช้ทฤษฎีระบบเพชร (Diamond model) ในการประเมิน และการประเมินตนเองกิจกรรมด้วยเครื่องมือ Self – Assessment : SA ให้จัดทำในรูปแบบของรายงาน

(๔) จัดทำและส่งเอกสารรายงานความก้าวหน้าของงาน

๑๒.๒ งวดงานที่ ๒ ภายใน ๑๒๐ วัน นับตั้งจากวันลงนามในสัญญาจ้าง จัดสรุปรายงานชั้นกลาง (Interim Report) ประกอบด้วยงานที่ส่งมอบ ดังนี้

(๑) รายงานจัดสัมมนาเพื่อจัดทำแผนยุทธศาสตร์ แผนแม่บทและแผนปฏิบัติการการพัฒนา กลุ่มอุตสาหกรรมโดยใช้ข้อมูลผลการประเมินฯ จากข้อ ๑๒.๑ มาเป็นแนวทาง จัดทำแผนการสร้างนวัตกรรม รวมกับไม่น้อยกว่า ๓ แผน รวมทั้งมีการกำหนดโครงสร้างคุณภาพกระบวนการบริหารจัดการงานของกลุ่ม คณะทำงานเพื่อร่วมดำเนินการพัฒนานวัตกรรม และจัดกิจกรรมสร้างความสัมพันธ์ระหว่างหน่วยงานซึ่งกันและกัน จำนวน ๑ ครั้ง ๖ วัน จำนวนคนไม่น้อยกว่า ๔๐ คน สถานที่จัดงานในโรงเรียนระดับไม่ต่ำกว่า ๕ ดาว หรือ สถานที่ตามความเห็นชอบของคณะกรรมการตรวจสอบคุณภาพนิยามจ้าวที่ปรึกษา

(๒) รายงานความคืบหน้าการดำเนินงานตามแผนงานสำหรับกิจกรรมพัฒนากลุ่ม อุตสาหกรรมให้มีผลิตภัณฑ์เพิ่มขึ้น หรือการจัดทำแผนนวัตกรรม หรือการเพิ่มรายได้โดยเส้นทางนี้ รวมแล้วไม่น้อยกว่า ๓ กิจกรรม

(๓) รายงานจัดทำและส่งเอกสารรายงานความก้าวหน้าในลักษณะจะสมาน

๑๒.๓ งวดงานที่ ๓ ภายใน ๑๒๐ วัน นับตั้งจากวันลงนามในสัญญาจ้าง โดยจัดสรุปรายงานฉบับสมบูรณ์ (Final Report) ประกอบด้วยงานที่ส่งมอบ ดังนี้

(๑) รายงานดำเนินกิจกรรมพัฒนากลุ่มอุตสาหกรรมให้มีผลิตภัณฑ์เพิ่มขึ้น ให้สอดคล้องกับตัวชี้วัดที่ตั้งไว้ ได้ไม่น้อยกว่าร้อยละ ๗ หรือลดต้นทุนลงได้ไม่น้อยกว่าร้อยละ ๖ หรือ มูลค่าของขายเพิ่มขึ้นไม่น้อยกว่าร้อยละ ๘ โดยเลือกอย่างน้อย ๒ ตัวชี้วัดที่เข้าร่วมโครงการ (ไม่น้อยกว่า ๑๖ กิจการ)

(๒) รายงานดำเนินกิจกรรมพัฒนากลุ่มอุตสาหกรรมให้มีผลิตภัณฑ์เพิ่มขึ้น ให้เกิดต้นแบบหรือรูปแบบ จำนวน ๑ ตัวชี้วัด หรือ เรื่อง โดยการใช้เทคโนโลยี นวัตกรรม ความคิดสร้างสรรค์ หรือเป็นการนำໂຄหຍจากผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมมาประยุกต์ใช้โดย

● มีการจัดทำแผนการพัฒนานวัตกรรมที่ดี เน้น มีการดำเนินการตามแผนนวัตกรรม เลือกหัวข้อเรื่องผลงานต้นแบบที่จะทำ

● กำหนดวิธีการหรือกระบวนการที่จะนำไปสู่การสร้างต้นแบบ และจัดทำต้นแบบ รายงานสรุปที่มีข้อเสนอแนะแนวทางการพัฒนาต่อเนื่องเพื่อนำไปสู่การผลิตในเชิงพาณิชย์

(๓) รายงานดำเนินกิจกรรมเชื่อมโยงให้เกิดการแลกเปลี่ยนเรียนรู้ภายนอกกลุ่มอุตสาหกรรม หรือระหว่างกลุ่มอุตสาหกรรม ให้เกิดความร่วมมือเรื่องการพัฒนาผลิตภัณฑ์ หรือการพัฒนาธุรกิจรวมกัน จำนวน ๔ เรื่อง

(๔) รายงานดำเนินกิจกรรมศึกษาดูงานในองค์กรที่ มีการใช้องค์ความรู้ทางด้าน วิทยาศาสตร์ เทคโนโลยี นวัตกรรม หรืออุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้อง เพื่อเพิ่มประสบการณ์ แนวคิด และแรงจูงใจ ให้ตัวบุคุณอุตสาหกรรมที่เข้าร่วมกิจกรรม จำนวน ๘ ครั้ง

(๕) รายงานดำเนินกิจกรรมการประชุมกลุ่ม โดยมีคุณภาพเหมาะสม สมาชิกกลุ่ม เข้าร่วมการประชุมไม่น้อยกว่าร้อยละ ๗๐ ของจำนวนกิจกรรมที่เข้าร่วมกิจกรรม (จำนวน ๑๖ กิจกรรม) จำนวนไม่น้อยกว่า ๓ ครั้ง

✓ ✓
✓ ✓
✓ ✓

๖) รายงานค่าดำเนินกิจกรรมนำเสนอสรุปผล การดำเนินงานของสู่น้ำ ที่มีเป็นแลกเปลี่ยน องค์ความรู้ภายในสมาชิก และประชาสัมพันธ์ให้องค์กรภายนอกหรือผู้เกี่ยวข้องได้รับรู้ มีจำนวนผู้เข้าร่วมไม่น้อยกว่า ๒๐ คน จำนวน ๑ ครั้ง และนำสรุปผลไปเผยแพร่ในงานสัมมนาภาครัฐ โครงการที่จัดโดยหน่วยบริหารโครงการ

๗) ดำเนินการบันทึกข้อมูลในแบบพ่อร่มทั่วไปและเสริมอุชหากรรมกำหนด ศือ ๑) แบบข้อมูลเบื้องต้นผู้รับบริการ A/๑๑ ๒) แบบประเมินความพึงพอใจในการรับบริการ S/๑๑ ๓) แบบประเมินผลลัพธ์ O/๑๑ พร้อมจัดเก็บข้อมูลเครื่องเพียงอยอดขาด ส่งออก ลดต้นทุน ลดของเสียและบรรจุภัณฑ์ตามเอกสารที่แนบมาพร้อมกับข้อบ่งงานจ้างที่/เรียกษา

๘) ดำเนินการจัดทำข้อมูลความสำเร็จของการดำเนินกิจกรรม (Success Case) จำนวน ๑ เรื่อง และจัดทำรายงานทสรุปสำหรับผู้บริหารผลการดำเนินโครงการ มีอปภีบด้านเสริมสิ่งแวดล้อมที่กำหนดไว้ในสัญญาจ้าง

หมายเหตุ

การจัดทำเอกสารรายงานเพื่อส่งงานและงานรายงาน ให้จัดทำรายงานในรูปแบบเอกสารงาน ๖ ฉบับและในรูปแบบไฟล์อิเล็กทรอนิกส์ไฟล์แผ่น CD หรือ DVD จำนวน ๒ ชุด มีรายละเอียดดังนี้

๑) จัดส่งรายงานที่จัดทำเป็นเอกสารรูปเล่มโดยรายงานต้องล่าวให้มีลักษณะอย่างน้อยดังต่อไปนี้

- มีสารบัญ
- ใส่เลขหน้ากำกับทุกหน้า
- มีรายงานการดำเนินกิจกรรม (เช่น การประชุม การอบรม สัมมนา ศึกษาดูงาน ให้คำปรึกษา) ทุกรายการในจุดงานนี้ โดยให้จัดทำสรุปรายละเอียดของกิจกรรมอันประกอบด้วยชื่อกิจกรรม วัตถุประสงค์ วันเวลาสถานที่ ข้อวิชาการ จำนวนผู้เข้าร่วมกิจกรรม รูปภาพกิจกรรมตามสมควร ผลที่ได้รับจาก การประเมินผลหรือความพึงพอใจและข้อเสนอแนะ เป็นต้น

- มีเอกสารประกอบที่ใช้ในการประชุม บรรยาย อบรม สัมมนา ศึกษาดูงาน และรายชื่อผู้เข้าร่วมกิจกรรมแต่ละครั้ง โดยเอกสารประกอบ แลรายชื่อผู้เข้าร่วมกิจกรรมนี้ให้แยกไว้ในภาคผนวกท้ายรายงาน

๒) จัดส่งรายงานที่เป็นไฟล์อิเล็กทรอนิกส์จำนวน ๑ ชุดไฟล์ CD หรือDVD โดยไฟล์ อิเล็กทรอนิกส์ต้องล่าวอ่านได้ทางร่องก้นและครบถ้วนเหมือนในรายงานเอกสารที่เป็นรูปเล่มและให้จัดทำไฟล์ คอมพิวเตอร์ในรูปแบบ (format) ของ Microsoft Office – Word (.doc), Excel (.xls), PowerPoint (.ppt), Portable Document Format (.pdf) หรือรูปภาพ (.bmp, .jpg, .tiff) รูปแบบใดรูปแบบหนึ่งหรือประกอบกับ หลักฐานรูปแบบกึ่งเดาหากที่ปรึกษาต้องการสไลฟ์รายงานอิเล็กทรอนิกส์ในรูปแบบดังนี้จะขอร่างที่ก่อค่าวัตถุ จะต้องได้รับความยินยอมจากหน่วยงานเจ้าของโครงการก่อน

ทั้งนี้ ในรายงานฉบับสมบูรณ์ (Final Report) ในการเบิกเงินจวัดสุดท้ายให้จัดทำเนื้อหาการดำเนินโครงการทั้งหมด เริ่มต้นจนสิ้นสุดโครงการทั้งหมดและจัดทำบทสรุปสำหรับผู้บริหาร (Executive Summary) พร้อมทั้งข้อเสนอแนะแนวทางการดำเนินการในอนาคตให้ด้วย

ใบประเมินผล (ตามแบบที่กรมส่งเสริมอุชหากรรมกำหนด) ที่ปรึกษาจะต้องจัดเก็บข้อมูลของ สถานประกอบการที่เข้าร่วมโครงการทุกกิจกรรม เพื่อใช้ในการประเมินผลตามรูปแบบที่กำหนดพร้อมทั้งจัดส่งใบ ประเมินที่กรอกข้อมูลครบถ้วนเรียบร้อยมาพร้อมกับเอกสารรายงานฉบับสมบูรณ์ในการเบิกเงินจวัดสุดท้าย

ทั้งนี้แบบประเมินผลตั้งกล้ามเป็นแบบประเมินเบื้องต้นที่จัดทำขึ้นเพื่อใช้กับสิ่งเสริมอุตสาหกรรม สามารถประเมินสถานภาพของสถานประกอบการหรือผู้ประกอบการที่เข้าร่วมโครงการและประเมินผลการดำเนินงานของโครงการทั่วไป รวมทั้งประเมินผลการท่าทางโดยรวมของบุคคลที่เข้าร่วมที่ได้ทำไว้กับกระทรวง อุตสาหกรรมเข้าบันไดข้อมูลซึ่งทุกหน่วยงานนำไปใช้ในการอินไซด์

ที่ปรึกษาต้องส่งผลงานแต่ละงานในรูปแบบไฟล์กิจเด็กหรือนิกส์และจัดเก็บในระบบฐานข้อมูล ของกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม ดู <http://contractorwork.dip.go.th>

๔๓. การเบิกจ่ายเงิน (ตามภาระงาน)

การจ่ายค่าจ้างที่ปรึกษา จะแบ่งเป็น ๓ ภาค ดัง

ภาคที่ ๑ กำหนดจ่ายค่าจ้างร้อยละ ๓๐ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อที่ปรึกษาส่งรายงานผลการปฏิบัติงานตามเงื่อนไขการส่งมอบงานข้อ ๑๕.๑ ภายใน ๖๐ วัน นับถ้วนจากวันที่ลงนามในสัญญาจ้างที่ปรึกษา โดยได้รับความเห็นชอบจากคณะกรรมการตรวจสอบรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาแล้ว

ภาคที่ ๒ กำหนดจ่ายค่าจ้างร้อยละ ๗๘ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อที่ปรึกษาส่งรายงานผลการปฏิบัติ ตามเงื่อนไขการส่งมอบงานข้อ ๑๕.๒ ภายใน ๑๒๐ วัน นับถ้วนจากวันที่ลงนามในสัญญาจ้างที่ปรึกษา โดยได้รับความเห็นชอบจากคณะกรรมการตรวจสอบรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาแล้ว

ภาคที่ ๓ กำหนดจ่ายค่าจ้างร้อยละ ๗๐ ของค่าจ้างทั้งหมด เมื่อที่ปรึกษาดำเนินการแล้วเสร็จตามเงื่อนไขการส่งมอบงานข้อ ๑๕.๓ ภายใน ๑๕๐ วัน นับถ้วนจากวันลงนามในสัญญาจ้าง โดยได้รับความเห็นชอบจากคณะกรรมการตรวจสอบรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษา

๔๔. การกำกับการท่าทางของที่ปรึกษา

ผู้จ้างจ้างเป็นหน่วยงานในสังกัดกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม กระทรวงอุตสาหกรรม จะกำกับดูแลผลการ ดำเนินงาน ดังนี้

๑๕.๑ ที่ปรึกษาต้องรายงานความคืบหน้าการดำเนินงานตามชิ้นกรมส่งเสริมอุตสาหกรรมกำหนด

๑๕.๒ ที่ปรึกษาต้องแจ้งแผนการเข้าดำเนินงานให้ผู้จ้างจ้างทราบล่วงหน้าไม่น้อยกว่า ๙ วันทำการเพื่อ การเข้าร่วมดำเนินงานให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

๑๕.๓ ผู้จ้างจ้างกำหนดให้มีกรรมการตรวจสอบรับพัสดุในกรณีที่ปรึกษาและเจ้าหน้าที่ตรวจสอบงานด้วยตัวเอง

๑๕.๔ ผู้จ้างจ้างจะดำเนินความประพฤติความสมควรในกรณีดำเนินงานที่ไม่สอดคล้องกับภาระ ราชการ เช่น ก่อร่องหันน้ำสื่อราชการ และฯฯ ใช้ส่วนที่ เป็นต้น

๑๕.๕ ผู้จ้างจ้างกำหนดการเข้าดำเนินค่าจ้างที่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม และค่าใช้จ่ายและค่าเสียหายต่างๆ ตลอดจน ค่าใช้จ่ายทั้งปวงไว้แล้ว

๑๕.๖ ผู้จ้างจ้างจะจัดหน่วยงานดำเนินค่าจ้างประจำให้หากที่ปรึกษาดำเนินงานไม่เป็นไปตามที่สัญญากำหนด และจะจ่ายให้ชดเชยเมื่อได้ดำเนินการกิจกรรมที่ระบุไว้ก่อนหน้านี้แล้ว

๑๕.๗ ผู้จ้างจ้างจะคืนหนังสือค่าประกันผลงานหรือเงินประกันผลงานให้หลังจากการดำเนินงาน และความรับผิดชอบของที่ปรึกษาเสร็จสมบูรณ์แล้วตามสัญญาทุกประการ

๔๕. ถุงสมบัติของผู้รับจ้างเป็นที่ปรึกษา

๑๕.๘ เป็นผู้มีอำนาจในการรับจ้างที่ปรึกษา บริษัทสถานศึกษา บริษัทฯ บังษะ บริษัทบุคคล จะรับงบทดลองเป็นที่ปรึกษากับศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษาแห่ง กระทรวงพาณิชย์

๑๕.๙ มีหมายรู้ความสามารถและประสบการณ์ในการศึกษาวิเคราะห์วิธีจัดและพัฒนาการให้ สำหรับแนวโน้มสหกิจศึกษาและการพัฒนาหลักสูตรสัมพันธ์กับหัวข้อที่กำหนด

ก
ก
ก

ก
ก
ก

๑๕.๓ ไม่เป็นผู้ดูแลระบบหรือบุคคลอื่นเป็นผู้ทิ้งงานและได้แจ้งเจ้าหน้าที่แล้ว หรือไม่เป็นผู้ได้รับผลของการสั่งนัดบุคคลหรือบุคคลอื่นเป็นผู้ทิ้งงาน

๑๕.๔ ไม่เป็นผู้ที่มีผลประโยชน์ร่วมกันกับผู้เสนองานรายอื่น ณ วันประชุม หรือไม่เป็นผู้กระทำ การอันเป็นการขัดขวางการพัฒนาค่าตอบแทนของผู้เสนอราคางานเป็นธรรม

๑๕.๕ ไม่เป็นผู้ได้รับเงินสิทธิหรือความคุ้มกันซึ่งอาจปฏิเสธไม่ยอมเข้ามาในห้องประชุม เนื่องจากสาเหตุของผู้เสนอราคางานที่มีคำสั่งให้สละสิทธิ์และความคุ้มกันเท่านั้น

๑๕.๖ บุคคลหรือนิติบุคคลที่จะเข้าเป็นคู่สัญญาต่อไปไม่อยู่ในฐานะเป็นผู้มีส่วนได้เสียทางการเมือง ไม่ถูกต้องครบถ้วนในสาระสำคัญ

๑๕.๗ บุคคลหรือนิติบุคคลที่จะเข้าเป็นคู่สัญญากับหน่วยงานของรัฐซึ่งได้ดำเนินการจัดซื้อจัดจ้าง ด้วยระบบอิเล็กทรอนิกส์ (e-Government Procurement , e-GP) ต้องลงทะเบียนในระบบอิเล็กทรอนิกส์ของ กรมบัญชีกลางที่เว็บไซต์ศูนย์ข้อมูลจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ

๑๕.๘ คู่สัญญาต้องรับจ่ายเงินผ่านบัญชีเงินฝากธนาคาร เน้นจากการรับจ่ายเงินแต่ละครั้งซึ่งมีมูลค่า ไม่เกินสามหมื่นบาทคู่สัญญาอาจรับจ่ายเงินสดได้

๑๕.๙ เป็นผู้เชี่ยวชาญ หรือนักวิชาการที่มีความเชี่ยวชาญทางด้านบริษัทภาระตัวบุคคล ไม่ใช่บุคคลที่เป็นที่ปรึกษาไม่ต่ำกว่า ๕ ปี ในสาขาต่อไปนี้ งานที่มีลักษณะที่ต้องให้เทคโนโลยีเฉพาะทาง เช่น ด้านเครื่องมือแพทย์ วิทยากรรมชีวภาพแพทย์ ด้านมาตรฐานเกษตรอินทรีย์สากล การพัฒนาการบัญชี วิจัย กฎหมาย หลักงาน สิ่งแวดล้อม และ ด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ เป็นต้น (ให้เลือกสาขาให้ตรงกับลักษณะงานที่จะซื้อ)

๑๕.๑๐ มีทรัพยากร (บุคคลและอุปกรณ์ประกอบการทำงาน) ที่สามารถดำเนินการให้คำปรึกษา แนะนำ การพัฒนาหลักสูตรและการฝึกอบรมที่สัมพันธ์กับหัวข้อที่กำหนดได้อย่างสมบูรณ์ในกรอบระยะเวลา ที่กำหนด

๑๖. เงื่อนไขการซื้อที่ปรึกษา

การจัดซื้อที่ปรึกษาซึ่ง กำหนดโดยคณะกรรมการซื้อขายและจัดจ้างเสนอตามระเบียบ กระทรวงการคลังว่าด้วยการจัดซื้อจ้างตามเลขที่หารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. ๒๕๖๐ ข้อ ๑๒๖ (๒) กรณีการซื้อ ที่ปรึกษาที่เป็น ไปตามมาตรฐานของหน่วยงานของรัฐหรืองานที่ซื้อซ่อน โดยคัดเลือกจากรายที่ได้ คะแนนรวมด้านคุณภาพและด้านราคามากที่สุด คิดคะแนนเกณฑ์ด้านคุณภาพเป็นร้อยละ ๗๐ ของคะแนน รวม และคะแนนเกณฑ์ด้านราคาเป็นร้อยละ ๓๐ ของคะแนนรวม ซึ่งมีหลักเกณฑ์การพิจารณาคัดเลือก ดังต่อไปนี้

๑. การพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอด้านเทคนิค คิดคะแนนเป็นร้อยละ ๗๐ ของคะแนนรวม โดยมี หลักเกณฑ์การพิจารณาด้านคุณภาพ ประกอบด้วย

- | | |
|--|-------------|
| - ผลงานและประสบการณ์ที่ปรึกษา | ๕๐....คะแนน |
| - วิธีการบริหารและวิธีการปฏิบัติงาน | ๓๕....คะแนน |
| - จำนวนบุคลากรที่ร่วมงาน | ๒๐....คะแนน |
| - ประเภทของที่ปรึกษาที่รับผิดชอบในการสั่งเสริมหรือสนับสนุน | ๕....คะแนน |
| - ข้อเสนอทางด้านการเงิน | ๕....คะแนน |

๒. การพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอด้านราคา คิดคะแนนเป็นร้อยละ ๓๐ ของคะแนนรวม โดยคณะกรรมการ จะพิจารณาข้อเสนอด้านราคาที่ได้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มในการดำเนินการ เอกสารที่ปรึกษาที่ผ่านเกณฑ์การพิจารณาด้านเทคนิค โดยได้คะแนนตามเกณฑ์การพิจารณาด้านคุณภาพรวมกันไม่น้อยกว่า ๘๐ คะแนน และผ่านการตรวจสอบการมีผลประโยชน์ร่วมกันและเอกสารหลักฐานทั่งๆ แล้วเท่านั้น

๓. การยื่นข้อเสนอโครงการ

ที่ปรึกษาที่ได้รับหนังสือเชิญชวนแล้ว สามารถจัดทำหนังสือนำเสนอพร้อมของเอกสารจำนวน ๓ ชองที่ปิดผนึกเรียบร้อย จำนวนหนึ่งชอง ประวัติคณะกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษา กิจกรรมสร้างและเชื่อมโยง เครือข่ายคัดเลือกรัฐสาหกรรมแห่งอนาคต กลุ่มอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ ยื่นให้หน่วยงานผู้ว่าจ้าง ภายใน วัน เวลาที่กำหนด โดยแยกเอกสารเป็น ๓ ชอง ประกอบด้วย

- (๑) ของข้อเสนอด้านเทคนิค (Technical Proposal) จำนวน ๕ ชุด
- (๒) ของข้อเสนอด้านราคา (Price Proposal) จำนวน ๑ ชุด
- (๓) เอกสารแสดงคุณสมบัติเบื้องต้น จำนวน ๑ ชุด

๓.๑ ของข้อเสนอด้านเทคนิค (Technical Proposal) ต้องประกอบด้วยเนื้อหาสาระสำคัญอย่างน้อย ดังนี้

- (๑) รายละเอียดแสดงขอบข่ายของการดำเนินงาน
- (๒) เป้าหมายหรือวัตถุประสงค์ของแต่ละกิจกรรม
- (๓) รายละเอียดแสดงวิธีหรือขั้นตอนในการดำเนินงาน (เช่น จัดการอบรม/ประชุม/การให้คำปรึกษาแนะนำฯ)
- (๔) ผังแสดงกรอบเวลาในการดำเนินงาน เช่น ผังการไหลของการดำเนินการ (Flow Chart) หรือ Gantt Chart (ให้ลงระยะเวลาเป็น เดือนที่ ๑ ๒ ๓... แผนการลงระยะเวลาเป็นชื่อเดือน ตค. พย. ธค...)
 - (๕) วิธีการวิเคราะห์ผลและตัวชี้วัดความสำเร็จของโครงการ
 - (๖) ผลกระทบ (Impact) ที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากการดำเนินการ
 - (๗) ความคาดหวังของที่ปรึกษาต่อความรับผิดชอบ หรือการมีส่วนร่วม (Contribution) ของสถานประกอบการที่เข้าร่วมโครงการ
 - (๘) เสนอวิธีการประสานงานกับหน่วยงานผู้ว่าจ้าง และวิธีการรายงานความก้าวหน้าของโครงการ
 - (๙) รายละเอียดประวัติของที่ปรึกษาผู้เข้าร่วมให้คำปรึกษาและค่า酬劳ทำงาน

๓.๒ ของข้อเสนอด้านราคา แสดงงบประมาณในการดำเนินงานแก่ต่างหาก โดยให้บรรจุ ข้อเสนอ ราคาในของปิดผนึกและระบุไว้ชัดเจนหน้าของว่า “ข้อเสนอด้านราคา” จำนวน ๑ ชุด โดยแบ่งงบประมาณในการดำเนินการเป็นหมวดหมู่ เช่น ค่าตอบแทนบุคลากรค่าใช้จ่ายในการดำเนินกิจกรรมค่าบำรุงหน่วยงานค่าบริหาร โครงการ (ซึ่งไม่เกิน ๑๐%) เป็นต้น โดยแต่ละรายการให้มีรายละเอียดตามสมควรอีกน้อย ดังนี้

- (๑) ค่าตอบแทนสำหรับบุคลากรแต่ละคน
- (๒) ค่าใช้จ่ายที่มีลิขิตรสิทธิ์ เช่น ค่าเบี้ยเลี้ยง ที่พัก ค่าเดินทางสำหรับปฏิบัติการนอกสถานที่ ค่าบริการและอุปกรณ์เครื่องใช้ (ยานพาหนะ อุปกรณ์สำนักงาน เฟอร์นิเจอร์ และวัสดุต่างๆ) ค่าเช่าสำนักงาน ค่าประกัน ค่าสำราญ และค่าฝึกอบรม
- (๓) ค่าใช้จ่ายปลีกย่อยอื่นๆ (Miscellaneous Expenses) เช่น ค่าโทรศัพท์ ค่าส่งพัสดุ กันน้ำ และค่าวัสดุสิ้นเปลืองสำนักงาน เป็นต้น
- (๔) แยกส่วนของภาษีและค่าธรรมเนียมทาง ภาษีจากค่าให้ราชการ

✓ ✓

คํา ๔: เอกสารหลักฐานแสดงถึงสมบัติ, ป้องตัวของที่ปรึกษา ดังนี้

๑) เอกสารรับรองการจดทะเบียนที่ปรึกษาให้กับกระทรวงการค้าซึ่งมีอายุครบล้มเหลวตั้งแต่เดือนกันยายนถึงเดือนธันวาคม

๖) เอกสารแสดงการทบทวนนิติบุคคล (กรณีเป็นนิติบุคคล)

๓) หนังสือมอบอำนาจปิดเอกสารและบันทึกกฎหมาย ในกรณีที่ปรึกษาของบุคคลเช่น
คณาจารย์ เอกอัครราชทูตและสถานฑูตฯ

๔๙. การทำสัญญาซื้อ

๑๙.๑ ในการจัดซื้อครุภัณฑ์จะมีการสังนวนเส้นญูญาหรือข้อตกลงเป็นหน้าสือได้ ท่อเมื่อ
พระราชบัญญัติฯ บัญญัติในประมวลราชบัณฑิตย์ปี พ.ศ. ๒๕๖๓ ไม่ลงรักบิญแล้วแต่ได้รับจัดสร
เรียบประมวลราชบัญญัติปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๓ ของสำนักงานปลัดกระทรวงล้ำ สำหรับกรณีที่ไม่ได้รับกต
จัดสรเริบประมวลราชบัญญัติเพื่อการจัดซื้อในครุภัณฑ์ดังกล่าว กรมส่งเสริมutherland และธรรมสานารถยกการจัดซื้อได้

๗๕.๒ ในการทำสัญญาให้ใช้บังคับค่าประภันผลงานที่ยกโดยธนาคารภายนอกประเทศหรือใช้กีด้วยเงินประภันผลงานในแต่ละงาน ร้อยละ ๕

๓๙.๓ ค้านรับ หากที่ปรึกษาไม่สามารถทำางานด้วยสิ่งตามที่กำหนดไว้ในสัญญาและผู้ว่าจ้าง
ยังมิได้ขอเจ้าหนี้สัญญา ที่ปรึกษาจะต้องชำระเงินเดือนรายวัน ในอัตรา ๕๐๐๐๐ ล. ๔๐.ค้าจ้างที่ปรึกษาด้วย
๑๙ วันที่ทำาหนี้แล้วเสร็จ ตามที่สัญญากำรรับรับที่ผู้ว่าจ้างได้แบบให้ตนดูวันที่ทำางานโดยที่กาวีลพัฒนาการมาตาม
ความเห็นชอบของผู้จ้าง

๑๙.๔ ที่ปรึกษาจะไม่ให้ช่วงงาน โอนงานหรือมอบงานให้ผู้อื่นทำหรือเป็นผู้แปลงรายชื่อ บุคลากรหรือเจ้าหน้าที่ได้ขออื่นข้อเสนอโครงการไว้ตามสัญญาแน่น署ม่วงทั้งหนตหรือบางส่วน ให้ไม่ได้รับความ อิ่นยอมราหหน่วยงานผู้ว่าจ้างเป็นลายลักษณ์อักษร และเมื่อรับที่ปรึกษาจะได้รับความยินยอมจากหน่วยงาน ผู้ว่าจ้างและที่ปรึกษาที่ได้รับผิดชอบงานเช่นนี้ได้ทราบและได้รับความยินยอมแล้ว

ทั้งนี้ การขอเปลี่ยนแปลงบุคลากรหลักที่ปรึกษาต้องแจ้งให้หน่วยงานผู้ร่วมทุนทราบล่วงหน้า เป็นลายสักของผู้อำนวยการ โดยต้องได้รับอนุมัติจากหน่วยงานดูแลรักษาทุกครั้งและบุคลากรที่ขอเปลี่ยนแปลง จะต้องมีค่าธรรมเนียมและประสบการณ์ใกล้เคียงกับบุคลากรที่เสนอไว้เดิมในข้อเสนอด้วยเหตุผล

๑๙. นโยบายของกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม

๗๖๓. กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมต้องการให้เป็นรูปแบบ เน้นการยกระดับและพัฒนาศักยภาพเชิงความสามารถในการคัดเลือกที่ปรึกษา และการดำเนินการจัดตั้งตามสัญญาว่าจ้าง สำหรับนักศึกษาด้วยตัวเอง กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม มีสิทธิที่จะไม่รับผิดชอบค่าใช้สอยของที่ปรึกษา หากพบว่าที่ปรึกษาอาจจะทำอย่างหนึ่งอย่างใดดังต่อไปนี้

๔) "การกระทำที่ไม่สุจริต" ได้แก่ การเสื่อม การรื้อ การรื้อ หรือการเรียกร้อง: สิ่งมีค่าเพื่อชักจูงในเบื้องต้นที่เป็นเจ้าหน้าที่ ในกระบวนการตัดสินใจของเจ้าหน้าที่

๓) “การด้อยค่า” ได้แก่ การใช้ข้อมูลเพื่อหรือข้อมูลที่มีเจตนาดีๆ ให้กับความเข้าใจผิดที่มิพิสูจน์ได้ นั่นคือกระบวนการคิด สืบสืก หรือในการดำเนินงานตามสัญญาไว้ล่วง อันทำให้เกิดความสัมภัยทางการค้าและเสริมอุตสาหกรรม การด้อยคิดยังรวมถึงการทายทักเป็นการสมรู้ร่วมคิดในเรื่องที่ปรึกษาทั้งหมด ทั้งก่อนหรือหลังการยื่นข้อเสนอ เพื่อการตั้งราคาในระดับที่ไม่เหมาะสม อันจะทำให้กรรมสิ่งเสริมอุตสาหกรรมสูญเสียประโยชน์อันที่ได้จากการแข่งขันอย่างเสรีมูลย์เปิดเผย

๑๙๒. การส่งเสริมอุตสาหกรรม ๘ชีบบัญชีดำเนินการที่ปรึกษาที่มีพฤติกรรมดังกล่าวข้างต้น และจะลงโทษโดยไม่ใช้สิทธิเข้ารับการพิจารณาเพื่อเป็นที่ปรึกษาของกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม เป็นเวลา ๕ ปี

๒๐. หน่วยงานเจ้าของโครงการ

๒๐.๑ ผู้ดูแลและรับผิดชอบโครงการ

- | | |
|---------------------------------------|--|
| ๑. นางยุพรัตน์ ศักดิ์วิริยะ | ผู้อำนวยการกองพัฒนาชีวความสามารถดูรักษาสุขภาพรวม |
| กองพัฒนาชีดความสามารถดูรักษาสุขภาพรวม | กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม |
| โทรศัพท์ ๐๒-๒๐๗-๔๔๖๐ | โทรสาร ๐๒-๓๕๔-๓๐๕๙ |
| ๒. นางกรรษณา ใจดีบรัตน์ | ผู้อำนวยการกลุ่มพัฒนาการรวมกลุ่มอุตสาหกรรม |
| กองพัฒนาชีดความสามารถดูรักษาสุขภาพรวม | กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม |
| โทร ๐-๒๒๐๗-๔๔๖๗ | โทรสาร ๐ ๒๖๘๘๕๓๗๕๗ |
| E-mail : karakedcluster@gmail.com | |

๒๐.๖ ผู้ประสานงานโครงการ

๑. นางชัยวัฒน์ คำไทย นักวิชาการอุตสาหกรรมปฏิบัติการ
กองพัฒนาขีดความสามารถอุตสาหกรรม กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม
โทรศัพท์ ๐-๒๖๔๐๖-๕๕๕๙ โทรสาร ๐-๒๖๓๘๔-๓๗๓๕
E-mail : Chaiwat@idip.go.th

ເນັ້ນາງສາວກມຄວຣຣນ ໄສຍມງຄຕ ເຈົ້າທີ່ປົກບົດໃຈນໂຮງງານ

- กองทัพน้ำดีความสามารถธุรกิจอุตสาหกรรม กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม
โทรศัพท์ ๐๒ ๒๖๐๒-๕๕๗๙ โทรสาร ๐-๒๒๖๐๒-๕๕๘๑
E-mail : tkamonwan@dip.go.th

แบบรายงานสรุปบทสรุปสำหรับผู้บังคับบัญชากรกุ่มอุตสาหกรรมแห่งอนาคต
 ด้านการพัฒนาภาคอุตสาหกรรม..... ปี ๒๕๖๒
 (ประมาณ ๓-๔ หน้ากระดาษ A4)

บทสรุปผู้บริหาร

ความเป็นมา

วัสดุประสงค์ของการรวมกุ่มอุตสาหกรรมที่รับผิดชอบ

วิสัยทัศน์ พันธกิจ เป้าหมาย

แผนการพัฒนาภาคอุตฯ ใน ปี ๒๕๖๒ กิจกรรม เป้าหมายในอนาคต

ผลการพัฒนาภาคอุตฯ ปี ๒๕๖๑ แยกเป็นรายกิจกรรมตามแผนการพัฒนาภาคอุตฯ ที่วางไว้ของกิจกรรมที่ดำเนินการ SWOT (หากพบหัวข้อใหม่เดิมก็ใช้ SWOT เดิมได้เชย) ผลผลิตและผลลัพธ์แต่ละกิจกรรมที่สามารถบันทึกตามค่าปรับของภารกิจ ภารกิจ (เรื่องมูลค่าของขายที่เพิ่มขึ้น / ต้นทุนที่ลดลง/บัวกกรรมใหม่ด้านผลิตภัณฑ์ หรือกระบวนการ หรือรูปแบบบริการ ระบบมาตรฐานที่ได้รับความรู้เบื้องต้น เป็นต้น) และภาพรวมของการพัฒนาภาคอุตฯ success case

ปัญหาอุปสรรค และข้อเสนอแนะในการพัฒนาภาคอุตฯ ปีต่อไป

แผนการพัฒนาภาคอุตฯ ใน ปี ๒๕๖๒ กิจกรรม เป้าหมายในอนาคต

การซื้อขายและการรวมกุ่มคือสิ่งที่ชี้ให้บรรลุวัตถุประสงค์ของการเพิ่มขีดความสามารถ (เช่น กิจกรรมการร่วมกัน เช่น ร่วมกันขาย การซื้อขาย เป็น Royalty Chain ภายในกลุ่มและนอกกลุ่ม การลงทุนร่วมกัน เป็นต้น)

(รายงานบทสรุปสำหรับผู้บริหารให้แบบเป็นบทนำในเริ่มรายงาน Final Report)



เอกสารแบบท้ายชื่อกำหนดขอบเขตของงาน

Cluster form ๓

รายชื่อสมาชิก

สมาคมกีฬมวยสากลธรรม
กิจกรรม จังหวัด
กิจกรรม งบประมาณปี ๒๕๖๑

ลำดับ ที่	ชื่อรับพ. ร้าน	หัวหน้ากลุ่มกิจกรรม	ชื่อ-สกุล ผู้ติดต่อ	ข้อมูลการติดต่อ		
				มือถือ	โทรศัพท์	E-mail
1						
2						
3						
4						
5						
6						
7						
8						
9						
10						
11						
12						
13						
14						
15						
16						
17						
18						
19						
20						
21						
22						
23						
24						
25						
26						
27						
28						
29						
30						
31						
32						
33						
34						
35						
36						
37						
38						
39						
40						
41						
42						
43						
44						
45						
46						
47						
48						
49						
50						
51						
52						
53						
54						
55						
56						
57						
58						
59						
60						
61						
62						
63						
64						
65						
66						
67						
68						
69						
70						
71						
72						
73						
74						
75						
76						
77						
78						
79						
80						
81						
82						
83						
84						
85						
86						
87						
88						
89						
90						
91						
92						
93						
94						
95						
96						
97						
98						
99						
100						
101						
102						
103						
104						
105						
106						
107						
108						
109						
110						
111						
112						
113						
114						
115						
116						
117						
118						
119						
120						
121						
122						
123						
124						
125						
126						
127						
128						
129						
130						
131						
132						
133						
134						
135						
136						
137						
138						
139						
140						
141						
142						
143						
144						
145						
146						
147						
148						
149						
150						
151						
152						
153						
154						
155						
156						
157						
158						
159						
160						
161						
162						
163						
164						
165						
166						
167						
168						
169						
170						
171						
172						
173						
174						
175						
176						
177						
178						
179						
180						
181						
182						
183						
184						
185						
186						
187						
188						
189						
190						
191						
192						
193						
194						
195						
196						
197						
198						
199						
200						
201						
202						
203						
204						
205						
206						
207						
208						
209						
210						
211						
212						
213						
214						
215						
216						
217						
218						
219						
220						
221						
222						
223						
224						
225						
226						
227						
228						
229						
230						
231						
232						
233						
234						
235						
236						
237						
238						
239						
240						
241						
242						
243						
244						
245						
246						
247						
248						
249						
250						
251						
252						
253						
254						
255						
256						
257						
258						
259						
260						
261						
262						
263						
264						
265						
266						
267						
268						
269						
270						
271						
272						
273						
274						
275						
276						
277						
278						
279						
280						
281						
282						
283						
284						
285						
286						
287						
288						
289						
290						
291						
292						
293						
294						
295						
296						
297						
298						
299						

ขั้นความสำเร็จ (Milestone)

แบ่งเกณฑ์ให้คะแนนเป็น ๕ ระดับ พิจารณาจากความก้าวหน้าและความครบถ้วนของขั้นตอนการดำเนินงาน
ตามเป้าหมายแต่ละระดับ ดังนี้

ระดับคะแนน	เกณฑ์การให้คะแนน
๑	กลุ่มคลัสเตอร์มีโครงสร้างคณะกรรมการบริหารจัดการกลุ่ม มีแผนภาพคลัสเตอร์และแผนปฏิบัติการพัฒนา กลุ่มเพื่อยกระดับขีดความสามารถในปี พ.ศ.๒๕๖๑ โดยในแผนฯ ระบุตัวชี้วัดความสำเร็จที่สะท้อนผลลัพธ์ ด้านผลิตภาพและนวัตกรรม
๒	กลุ่มคลัสเตอร์มีการจัดตั้งคณะทำงานและดำเนินการศึกษา จัดทำรายละเอียดการดำเนินการเพื่อเพิ่มผลิตภาพและสร้างนวัตกรรมด้วยการนำวิทยาศาสตร์ เทคโนโลยีและความคิดสร้างสรรค์ มาใช้ในการพัฒนาระบวนการผลิตหรือพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่ม
๓	กลุ่มคลัสเตอร์มีการดำเนินการตามแผนและรายละเอียดที่จัดเตรียมไว้ รวมทั้งมีการเชื่อมโยงกับหน่วยงานต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องในการเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน
๔	กลุ่มคลัสเตอร์มีผลการดำเนินงานบรรลุตามตัวชี้วัด และเป้าหมายที่กำหนดไว้ คือร้อยละ ๘๐ ของวิสาหกิจในคลัสเตอร์มีผลิตภาพเพิ่มขึ้นตามเกณฑ์ที่กำหนด และทุกคลัสเตอร์ได้ผลิตภัณฑ์นวัตกรรมต้นแบบ
๕	กลุ่มคลัสเตอร์มีรายงานสรุปผลความสำเร็จพร้อมข้อเสนอแนะแนวทางการพัฒนาและยกระดับขีดความสามารถในการพัฒนานวัตกรรมอย่างต่อเนื่อง เพื่อนำไปสู่การผลิตในเชิงพาณิชย์